上海甬商

NINGBO ENTREPRENEUR IN SHANGHAI

2017.6
总第13期

传承甬人襟怀　塑造商家风范

封面人物

宁波商会大有可为，重振百年宁波帮的辉煌，责无旁贷

源星资本 董事长、管理合伙人

卓福民

唐一军：发展智能制造 振兴实体经济

商会2017户外拓展活动顺利举行

商帮故事：上海滩的宁波帮杰出代表

上海市宁波商会主办

huikan>

我们共同

走过的3年

大可堂
DAKETANG

精致上海的时光照片
时尚魔都的华丽客厅

宴会、雅集、小聚、品茗、美食
无关时间，无关心情，
只因这里是大可堂... ...

地址：上海市徐汇区陕西南路548号乙(近绍兴路)
预定电话：021-61070808 61070333

创新变革 甬商给力

刊首语

岁月荏苒又一载，物换星移新气象——又一届上海宁波商会正蓄势待发，继续以传承宁波帮精神为己任，发扬团结、务实、进取的工作热诚，势必引领甬商经济发展进入一个源动力与新契机。本期封面人物，就是新当选上海宁波商会执行会长卓福民事业有成的心路历程，令人见贤思齐。

卓福民走过1968至1982年的青葱岁月，历练1983至2002年的改革弄潮，成就2002年之始的放飞梦想——那年，卓福民在硅谷专门考察了创投行业而在上实控股旗下率先开设全资盛基创投——成为中国最早“上市公司＋创投”模式。携程旅游和微创医疗，就是他的盛基创投的佳作。尤其，“还不知道创投为何物”的2002 年，卓福民毅然脱离体制而激流勇退，组建了祥峰中国投资有限公司，展讯通迅、金融街先后在美国艺商结合纳斯达克上市。“投资时我看的是赛道（行业）、赛车（企业）和赛车手（团队），其中最重要的还是赛车手，而核心人物更是企业的灵魂。一个企业能走多远，就看它的灵魂能走多远”——卓福民如是说。

有人说，创投是他的主业，他为创投而生；画画是他的副业，一种性情却互为映衬、互为灵感地成就卓福民不一般的人生风景。可见，《心画怒放》不只是一本画册，而是卓福民数十年“创投物语”的一个“画外音”。

卓福民接受采访时说，宁波人的那种精明是与生俱来的，若说勤奋那更是来源于骨子里，对商业的敏锐那是宁波人智慧显现——“我也算这个创投行业的老兵了，我现在的追求，第一是投资要有回报，第二除了投资回报还要助人兴业，第三是要贡献社会，这是我的境界。”卓福民预言“创新在全球已经成为共识。机不可失，时不我待，私募股权投资和创业投资作为创新大潮的主力军，已经到了使出洪荒之力的时候了。”——凭借灵敏嗅觉的宁波人，怎不令人振奋。

同期，还刊载宁波市委书记唐一军著文“发展智能制造，振兴实体经济”，勉励甬商要贯彻落实习近平同志重要讲话精神，加快打造国内一流的智能制造强市，为建设国际港口名城、打造东方文明之都提供坚实支撑。甬商责无旁贷，提倡“工匠”精神。因为，浙江省宁波市是靠实体经济发展起来的，实体经济是宁波的当家优势，这个优势在任何时候都不能丢。

本刊，还较大篇幅转载《宁波日报》浙商甬商回归，为建设“名城名都”代言。文章称，一代人有一代人的使命，一代人有一代人的担当。在宁波经济的版图上，浙商甬商归雁阵阵，投身于家乡转型升级的大舞台，回归领域从产业项目扩大到资本、总部、人才科技、贸易、社会公益等，形成了多领域、多元化回归的新格局，为推动宁波经济发展，助力建设“名城名都”注入磅礴新动能。

同时，版面很“接地气”地还介绍宁波帮人物，旨在弘扬传统；还有会员活动的精彩场景——秘书处的努力方向与工作目标，就是将商会办成企业家的天地与家园。

主编：

季刊 2017年6月号
2017年6月出刊

声明：刊中部分图片和文字由相关单位提供，并保留相关权利，文章观点只代表作者个人意见，不代表《上海甬商》及主办单位的立场，未经本刊编辑部同意，不得以任何方式全部或部分翻印或转载本刊文章。

合作伙伴

与我们互动

扫描二维码，关注《上海甬商》网站

扫描二维码，关注上海市宁波商会官方微信公众号

上海甬商

NINGBO ENTREPRENEUR IN SHANGHAI

传承甬人襟怀 塑造商家风范

指导单位：上海市工商业联合会（上海总商会）
支持单位：上海市宁波经济建设促进协会
宁波市人民政府驻上海办事处
主办单位：上海市宁波商会
协办单位：宁波市甬商发展研究会
刊名题词：陈燮君

《上海甬商》编委会

顾　　问：庄晓天 郑永刚
名誉主任：严健军 裘东方 赖振元
主　　任：陈燮君
副 主 任：叶立培 孙　毅 陆国樑 张亚培 李俊民 张培基 应裕乔
郑宏舫 虞晓东 蒋良德 金宇晴 朱　斌 杨文仕 徐正良
胡天翔 廖文剑 徐志康 曹　云 洪根云 黄兆飞

委　　员：丁导民 刁建敏 马剑波 方桂芳 王亚奇 王如法 王晓鹏
庄　廉 华建刚 李文壅 李　绥 李金山 张　军 张建明
张静静 陈志龙 陈国宝 陈泉苗 陈优林 周尧益 季建钢
郁敏珺 郭　震 顾永伟 徐涵江 曹光骝 裘东洪 潘以南
薛　翔 赖朝晖 郑　燕 罗才信 潘钰华 张正寅 陆帼瑛

《上海甬商》编辑部

主　　编：周　波
责任编辑：赵　娟
记　　者：胡　彬 晓　诗 陈国群
摄　　影：黄旭祥
美　　编：蒋　颖
策　　划：上海菲临文化传播有限公司
法律顾问：天铭律师事务所主任 陈　荣

联系方式

地　　址：上海市利西路143号
电话/传真：021-62578229
电子邮箱：shnbsh@163.com
商会官网：http://www.shnbsh.com

contents 目录

刊首语

03 创新变革 甬商给力

特别报道 · 权威声音

06 唐一军：发展智能制造 振兴实体经济

特别报道 · 甬商回归

08 浙商甬商回归 为建设“名城名都”代言

专题报道 · 商会要闻

18 纵情商场 与你同行

——商会2017户外拓展活动顺利举行

26 在沪异地商会跨界联谊暨科技政策讲座在商会举办

商会要闻 · 商会动态

30 商会会长赴宁海出席全国宁波商会会长联谊会

31 商会企业家应邀出席宁波南部滨海新区高新“智造”推介会

32 在沪异地商会联谊活动暨健康讲座

34 商会秘书处走访会员企业

35 商会召开二届第二十一次会长办公扩大会议

专题报道 · 封面人物

38 创投物语

——访源星资本董事长、管理合伙人 卓福民

走进企业 · 会员风采

54 陈立行：诚信是我立业之本

56 郑球均：继往开来 再创佳绩

58 毛利明：匠心+地气 撸起袖子加油干

62 陈　茵：闲情交朋友 平和享人生

64 金凤赞：打造有灵魂的主题乐园

66 毛柏忠：商业地产 进可攻 退可守

今日宁波 · 焦点透视

70 宁波奏响智能制造产业发展最强音

今日宁波 · 投资地理

76 宁波南部滨海新区：建设生态新城 打造湾区明珠

宁波人文 · 商帮故事

82 上海滩的宁波帮杰出代表

宁波人文 · 老照片

90 1985年航拍甬江两岸

▲浙江省委副书记、宁波市委书记 唐一军

发展智能制造 振兴实体经济

□ 文/ 唐一军

习近平同志在今年两会期间指出，不论经济发展到什么时候，实体经济都是我国经济发展、在国际经济竞争中赢得主动的根基。浙江省宁波市是靠实体经济发展起来的，实体经济是宁波的当家优势，这个优势在任何时候都不能丢。我们要贯彻落实习近平同志重要讲话精神，坚持稳中求进工作总基调，积极践行新发展理念，牢固树立“大抓实体、大兴实业”的鲜明导向，把振兴实体经济作为事关未来发展的重大战略，把发展智能制造作为推动实体经济转型升级、提质增效的主攻方向，加快打造国内一流的智能制造强市，为建设国际港口名城、打造东方文明之都提供坚实支撑。

创新是动力之源。振兴实体经济，必须大力实施创新驱动发展战略。宁波全力推进国家级梅山新区和浙东南自主创新示范区建设，加快创新平台、项目、团队、企业建设，努力走出一条更多依靠创新驱

动、发挥先发优势的引领型发展路子。促进实体经济发展与创新人才培养紧密对接，加快人才强市建设，培育“大港工匠”“首席工人”和“先进制造卓越工程师”，为振兴实体经济提供强有力的人才保证。促进创新投入与创新活动高效对接，将更多财力投向科技创新领域，完善科技创新激励机制，着力推动产品创新、技术创新、商业模式创新。促进创新链与产业链无缝对接，放大国家科技成果转移转化示范区效应，完善重大科技基础设施和技术创新中心布局，创新产、学、研、金、介、用合作机制，让更多科技创新成果转化为现实生产力。

深化改革是兴业之道。当前，实体经济发展的最大问题是无效供给和低端供给过剩、有效供给和优质供给不足。因此，要把供给侧结构性改革作为重中之重，以有效供给、优质供给适应和引导市场需求。扎实推进“三去一降一补”，加大淘汰落后过剩产能和降本减负力度，通过逆向倒逼、正向引导使更多企业焕发创新活力、增强转型动力。调整优化产业结构，培育壮大智能装备、新材料、生物医药、新一代移动通信等战略性新兴产业，支持发展新技术、新产业、新业态、新模式，大规模改造传统优势产业，推动产业迈向中高端水平。加快推进标准强市、质量强市、品牌强市建设，以政策创新鼓励企业实施标准强企、质量强企、品牌强企，发展高品质制造。

智能制造是关键之招。制造业是实体经济的主体。宁波作为全国首个《中国制造2025》试点示范城市，要以勇立潮头、勇争一流的担当，切实担负起为建设制造强国先行探索的重大使命。推动工业化与信息化深度融合，以人工智能技术研发应用为重点，大力发展智能经济、信息经济，引导更多企业安上智能的“大脑”、接上互联网的“云端”，开展生产方式“智造”、产业形态再造、高端产业创造、商业模式改造，加快建设具有国际影响力的制造业创新中心。坚持整体推进与试点示范同向发力，争创智能经济发展先行示范区，实施制造业创新中心建设、智能制造、绿色制造、工业强基、高端装备创新“五大工程”，构建智能技术、智能平台、智能网络、智能装备与产品、智能系统解决方案“五大支撑体系”，承担更多国家重大科技研发、重大产业发展、重大体制创新任务，更好发挥试点城市的示范引领作用。

政策支持是保障之举。充分发挥扶持政策、财政资金的杠杆作用，做到综合施策、因情施策、精准施策，为实体经济发展提供有力支持。创新财政政策支持方式，建立统筹实施、动态评价、快速反馈机制，优先支持实体经济转型升级的关键领域。创新价格政策支持方式，综合考虑产业技术、环保、效益等因素，分类制定土地、水、电、气等资源要素的使用价格，加快形成“良币驱逐劣币”的良性循环。创新金融政策支持方式，积极发展多层次资本市场，拓宽企业直接融资渠道，特别是抓住用好国家保险创新综合试验区建设的重大机遇，打通保险资金支持实体经济的通道。创新投资政策支持方式，建立更加公平透明的市场规则，进一步降低民间资本准入门槛，激发民间投资活力。

优化环境是当务之急。持续深化“放管服”改革，推进“最多跑一次”改革，完善“四张清单一张网”，加快形成“一站式服务、一门式办理、一次性办结”机制，用政府权力的减法换取市场活力的加法。构建“亲”“清”新型政商关系，关心、尊重、爱护企业家和创业者，满怀真情为企业排忧解难，为实体经济发展营造良好环境。打造公平公正、开放包容、规范有序的市场环境，多设“路标”、不设“路障”，推动形成专注主业、做强实业的浓厚氛围。推进国际贸易和投资自由化便利化，加快建设国际贸易中心城市，进一步拓展实体经济发展空间，不断增强实体经济的国际竞争力。

原载于2017年03月20日《人民网-人民日报》

▲今年初全市召开推进浙商甬商创业创新大会

浙商甬商回归
为建设“名城名都”代言

一代人有一代人的使命，一代人有一代人的担当。在宁波经济的版图上，浙商甬商归雁阵阵，投身于家乡转型升级的大舞台，回归领域从产业项目扩大到资本、总部、人才科技、贸易、社会公益等，形成了多领域、多元化回归的新格局，为推动宁波经济发展，助力建设“名城名都”注入磅礴新动能。

统计数据显示，5年来，我市累计引进浙商回归项目1663个，实到资金2180.6亿元，年均增长26.1%，总量位居全省前列，并带动省内浙商或非浙商投资者投资893.4亿元。实到省外资金占全市产业投资及民间投资比重分别达24.6%、22.4%，浙商回归对全市扩大有效投资支撑作用明显。回归项目税收贡献日益显现，累计完成税收449.2亿元，其中税收累计超亿元项目78个。

“浙商甬商，是宁波发展最可倚重的力量之一。”省委副书记、宁波市委书记唐一军说，越来越多的浙商甬商愿意扎根宁波建设宁波，离不开全市重大项目推进机制的日趋完善；离不开宁波日益优化的投资环境，和政府服务能效改革的不断深入推进。5年来，全市各级政府部门累计协调800余个项目顺利开建及投产达效。在去年浙商回归企业审计调查中，我市审批服务满意度达100%。

阵阵雁归

项目量增质优，链式回归带动效应凸显

鄞州奥克斯智能空调项目、杭州湾方太理想城项目、高新区永新光学产研基地项目……今年第一个工作日，全省举行扩大有效投资重大项目开工仪式。在四明大地，88个重大项目破土动工，总投资超过千亿元。

重大项目是城市扩能升级的基石，是产业转型发展的引擎。“在这些动辄上亿元的大项目背后，跃动着浙商甬商心系桑梓反哺家乡的赤子之心，涌动着浙商甬商扎根宁波创业创新的澎湃激情。”副市长李关定表示。

调查显示，5年来，宁波浙商甬商回归项目结构稳步优化。引进世界500强项目40个、中国500强项目75个，推动了上海大众、海越新材料、东华能源、华强中华复兴园等一批大企业大项目落户，总投资50亿元以上重大项目27个，其中百亿元以上项目13个。引进八大万亿产业及特色小镇项目1254个、实到资金1843亿元，占全部产业项目到位资金比重84.5%。

近年来，宁波均胜集团通过一系列跨国并购，构建起横跨中国、欧洲和北美的产业体系，成为全球一流的汽车技术提供商，去年集团销售收入达到200亿元。“我们将扎根宁波，在智能驾驶、新能源汽车、安全产品和工业机器人等领域加快发展，在汽车产业全球化背景下寻求突破。”均胜董事长王剑峰向全球2万余名员工发出“站在新高度、新起点，乘风破浪创造新辉煌”的动员令。

总部回归、项目回归、资本回归、技术回归、人才回归……越来越多优质浙商甬商项目的落地生根，共同汇集成宁波建设“名城名都”蓬勃不息的民间力量，由此而来的带动效应持续提升。

“这些重大项目的龙头带动作用，实现了‘引进一个企业、带动一个产业、打造一个产业集群’的链式回归效应。”这位负责人说，以上海大众、吉利汽车两大整车制造企业为龙头，吸引了法国佛吉亚、美国江森等100多家知名汽车零部件制造企业入驻。2016年全市规上汽车制造企业累计完成产值1924亿元，规上产值五年增加两倍多。仅上海大众宁波分公司就可为宁波3000多家、全省7000多家汽配企业提供就近配套，带动区域零部件产值逾700亿元。

按照“企业小循环、产业中循环、区域大循环”的产业布局要求，大榭开发区引进中海油、东华能源、利万集团等一批重量级石化企业，形成“资源—废弃物—再生资源”的循环链，成为全省首个全国工业循环经济示范园区，构建了一条海外轻烃资源化利用产业链。

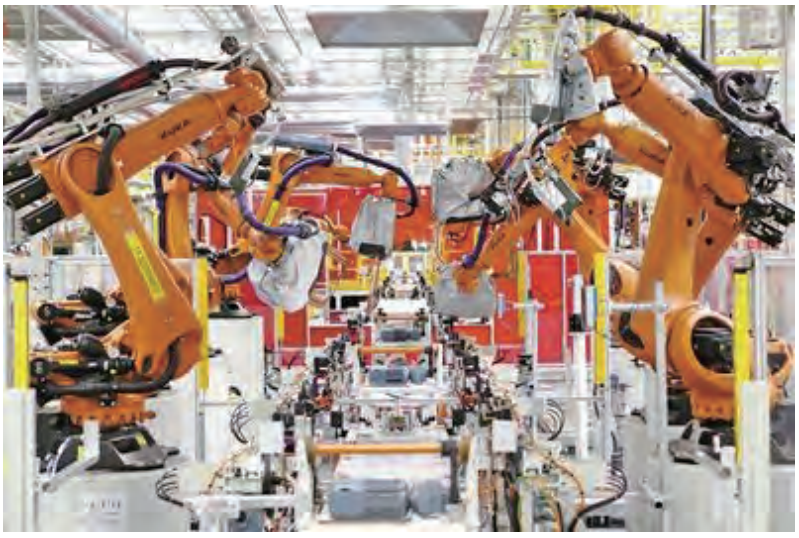
精准施策

瞄准“优、新、高、特”，扛旗“中国制造2025”

今年4月底世界500强企业法国ENGIE集团宣布收购何旖莎的浙江联盛新能源集团25%股权，成为宁波史上首个签约的能源类外资项目。“我是土生土长的镇海人，从小就外出读书，回国后就想回到家乡来。”2015年年底，“80后”海归何旖莎被家乡的投资环境、创业氛围以及全过程、全方位、一站式的“妈妈式”服务打动，将集团总部搬到镇海，成为全市乃至全省浙商回归、总部经济发展和零地招商的典型。她希望通过联盛主攻光伏发电新能源产业，逐步探索能源替换新方式。

拳拳丹心，报效桑梓。越来越多的浙商甬商回归的同时，抢抓战略性新兴产业发展投资机遇，实现“二次腾飞”的同时，成为推进宁波建设“中国制造2025”示范城市的“生力军”。市经合局最新的统计数据显示，今年1月至3月，浙商甬商回归项目共186个，实到资金151.8亿元，完成全年目标任务的26.2%。其中浙商甬商回归3511产业项目84个，实际到位资金96.02亿元，占比超过6成。

“所谓3511项目，其特点概括起来为‘优、新、高、特’。”市经合局局长丁海滨说。5年来，我市大力招引新材料、新能源、高端装备等产业，新兴产业项目实到资金占比达4成，墨西科技、紫园生物、中车新能源等百个新兴项目建成投产，为我市产业迈



▲大众汽车车身生产 车间

向中高端奠定基石。

近几年，投资消费双双下滑，经济下行压力大，为何浙商甬商的投资意愿和投资强度不减？“关键在于优化民营经济发展环境，精准施策、重视服务，提振了浙商甬商的投资信心。”市经合局相关负责人说，确保浙商甬商回归再上台阶，首先要搭好项目平台。

近几年，宁波不断深化拓展活动平台，有效畅通浙商回归通道。2012年，我市召开首届世界“宁波帮”大会，来自海内外千余名“宁波帮”齐聚甬城，共签约20个合作项目，总投资282亿元。每年举办国内“宁波周”活动，开展投资洽谈、科技合作、人才招聘、产业对接、旅游合作等一系列招商引资和招才引智活动。主动邀请央企、重点民企、行业协会、投资咨询机构以及潜在重点浙商甬商赴宁波开展投资考察，推进意向合作项目。5年来市、县两级共开展“宁波行”活动700多批次。

坐等上门不如主动出击。宁波持续推进“出宁波”扩大招商引进。通过小分队招商、驻点招商、敲门招商等方式，赴北京、上海、深圳等主要城市举办招商会，推介投资环境，推进项目洽谈。据不完全统计，5年来市、县两级“出宁波”招商活动1500余批次。

引资引智
多样回归，贡献“宁波力量”

慈溪甬商楼国强兄弟三人的集体回归，将为宁波生物医药产业的发展增添新引擎。今年9月，总投

▲上海·宁波周”对接洽谈会

资56亿元的杭州湾康泰博医药生物园项目一期将建成投用。未来这片25万平方米的土地上，将集聚8000多名中高端科研人才。“这个以研发服务外包为主的医药产业园，今后不仅为宁波服务，还将辐射整个长三角。”楼国强说，预计整个项目建成后可实现产值超过50亿元。

与楼国强兄弟三人回归故事不同，荷兰华商傅旭敏扎根宁波18年投资项目累计实到资金2700万美元。在此基础上，他还将“朋友圈”搬到了宁波。利用欧洲华商会会长的身份，他联合海外浙商在鄞州创办了中欧跨境电商产业园，抱团打造宁波总部经济大楼。

浙商甬商人脉资源丰富，科技人才资源众多，浙商甬商回归应该是引资、引技、引智三者结合。调查显示，近年来浙商甬商回归呈现多样化趋势，他们或带来人才集聚，或把“朋友圈”带回家……

值得一提的是，无论何种形式的回归，更多的浙商甬商将落脚的着眼点放在坚守实业上。他们借助宁波开放优势、港口优势、产业优势、体制机制优势，统筹利用国内国际两种资源，不断创造全国乃至全球的“NO.1”,为中国经济的发展贡献“宁波力量”。

“宁波是我的第二故乡，与北京、上海相比，这里的创业成本低，又能吸引人才的目光，更能释放创业者的能量。”在浙江泰来环保科技有限公司董事长鲍海明看来，创业环境好比跑道，一匹千里马不仅需要好的平台，更需要懂得如何激发自己的能量。“选择在北京、上海的一流跑道，跑出好成绩不足为奇。如果是在二流跑道，赛出好成绩，更能展现创业者的价值。”鲍海明说。

▲联盛新能源牵手世界500强

舟山籍的鲍海明扎根宁波十余年，是国家“千人计划”特聘专家，清华大学毕业后远赴加拿大求学，回国后一直致力于环保能源发展事业。2010年，为了进军固体废弃物处理行业，泰来环保引进了国际先进的立式旋转热解气化技术及团队，攻克了一系列环保技术难题。“1吨生活垃圾进入炉子后，在1000多摄氏度的高温下，能产生电量300多千瓦时。”鲍海明说，该技术已拥有40余项国家专利，填补了国内外中小吨位垃圾处置技术的市场空白。借助“一带一路”发展契机，泰来环保成功拓展伊朗、中东、东盟、非洲等地市场。

如果说鲍海明提供了国内外固废处理的“中国模式”，那么杉杉创造了新能源领域的跨界转型传奇。如今在杉杉宁波市鄞州区望春厂区，往日的制衣车间已不见踪影，取而代之的是新能源汽车产业基地，包括新能源汽车流水线、锂电池负极材料生产厂、动力电池PACK厂、动力总成系统集成实验室等。

追溯历史，杉杉对于新能源领域的进军始于1999年。17年前，杉杉成立了上海杉杉科技有限公司，开始从事锂电池负极材料研发生产业务，并于2001年正式投产。这一锂电池负极材料的投产终结了日本企业的垄断，将产品价格由每吨60万元降到了每吨40万元。如今杉杉锂离子电池在材料领域已经做到了世界第一。“随着近两年新能源汽车市场的井喷，杉杉锂电池材料也进入全新的大发展阶段。”杉杉股份董事长办公室主任谢云说。

▲杭州湾新区吉利汽车生产车间

对口帮扶篇
精准扶贫协同发展开新局

今年3月30日，宁波市对口帮扶延边州县(市)结对会议在延吉市召开。宁波将全面助力延边州脱贫致富。东西部扶贫协作是党中央、国务院推动区域协调发展、协同发展、共同发展的大战略，是加强区域合作、优化产业布局、拓展对内对外开放新空间的大布局，是打赢脱贫攻坚战、实现先富帮后富、最终实现共同富裕目标的大举措。

近年来，宁波认真贯彻落实党中央、国务院和省委、省政府的工作部署，东西部扶贫和对口支援工作取得了一定的成绩。以贵州为例，20多年来，我市累计在贵州实施帮扶项目3800余个，资金11.04亿元(其中黔西南州1643个，资金6.04亿元)。

精准扶贫才能精准脱贫。去年，我市各级、各部门共计落实对口帮扶黔西南州项目70个，资金5390万元。项目安排以农业产业发展、农村基础设施改善、农民增收技能提高为重点，覆盖建档立卡贫困户7501户，29269人。在三峡，我市安排对口支援万州区项目8个，资金800万元，重点为扶贫和移民小区综合帮扶。

经济合作领域持续“扩容”。去年1月黔西南州在宁波举办了投资环境推介会暨招商引资项目签约仪式，黔西南州邮件(快件)分拣中心等20余个项目签约，投资总额超过25亿元。3月，黔西南州在宁波举办了“山地公园省.多彩贵州风”的旅游推介会，推

出了面向宁波游客的一系列优惠活动，宁波市民去黔西南州旅游可享景区门票5折优惠。在万州区，宁波力汇新材料有限公司投资3亿元建设的日产100万只锂电池项目已投产。

人才培训互换提供智力帮扶。以提高素质为核心，我市全力做好各类对口帮扶人才培训和干部挂职工作。去年全年共举办了10期培训班，培训人数428人。选派了第8批援藏干部5名、第3批援青干部1名，增派了3名援黔干部，安排了2名干部到重庆市万州区挂职半年。同时，也接收了12名黔西南州干部来我市挂职一年，2名万州区干部来我市挂职半年。

山海协作工程是省委、省政府为推进省内欠发达地区加快发展而作出的一项重大战略决策。十多年来，我市与舟山、丽水、衢州共实施了940多个产业合作项目，总投资620多亿元，通过产业合作也促进了宁波企业的发展壮大。

对口帮扶一直是我市开展山海协作的重要内容。十多年来，宁波向对口地区捐资超过2亿元，实施了1921个帮扶项目，涉及下山移民、特色农业基地、村道、饮水及社会事业项目等。同时，加大智力和技术的帮扶力度，增强其自身“造血功能”；根据对口地区贫困学生多的实际，我市广泛发动企事业单位和市民结对帮扶了2700多名贫困的大中小学生。

2012年我市的余姚、慈溪、鄞州、镇海分别与松阳、常山、衢江、龙游共建山海协作产业园区，把产业合作推上新高度。宁波市科技局连续多年与丽水、衢州两市相关部门就农村远程教育和科技信息网络建设进行了合作；教育部门安排两地教师间的交流学习与结对帮扶。

区域合作篇

“宁波周”活动扮主角 唱响国内合作“好声音”

接轨大上海，主动融入长三角

上海作为长三角城市群的核心，逐渐成为具有国际影响力和竞争力的世界级城市，为长三角的崛起奠定坚实基础。作为长三角南翼经济中心的宁波主动接轨上海融入长三角是历届市委、市政府领导加强区域合作的重要战略部署，宁波通过与上海及长三角城市开展全方位的交流合作，经济社会诸方面发生了巨大变化。

近年来，宁波相继举办上海、南京“宁波周”、“宁波行”和投资环境推介会等活动，持续深化与长三角城市的交流合作，吸引更多优质资源、创新要素汇聚宁波，服务推进宁波经济社会发展。去年5月下旬，宁波市党政代表团与上海党政代表团共商两地合作大计，并出席上海“宁波周”系列活动，宁波与上海及周边地区共达成合作项目54个，总投资603.9亿元。

宁波作为长江三角洲城市经济协调会副主任城市，在参与长三角城市合作中坚持互融合作。十多年来，宁波和上海及长三角城市在人才科技、高端服务业、文化创意、电子商务、教育医疗、旅游等方面合作也取得新成效。

对接京津冀，参与一体化建设

宁波与京津冀渊源深厚，历史上两地通过大运河实现连通，交流交往和经贸合作非常密切。近年来，宁波抢抓国家京津冀一体化战略部署，疏解北京非首都功能的重大新机遇、新空间，借助京津冀地区在科技、信息、人才等方面的优势，吸引央企国企、高端装备制造企业、科研院所、高等院校、科技创新型企业、金融机构和知名浙商来甬投资合作。

众多来自京津冀地区的央企、著名民企，如中信集团、中海油、中车集团、中移动、银泰集团、精雕集团等，积极参与我市经济社会建设，为宁波创新转型发展和现代化国际港口城市建设作出重要贡献。

以精雕集团为例，2015年北京精雕科技集团投资10亿元的产业项目落户杭州湾新区，主要研发和生产数控机床相关设备。整个项目预计达产后年产值4亿元，远期实现8亿元。

近年来，宁波多次在京津冀地区开展重要商贸活动，取得良好成效。2014年，借力“夏季达沃斯论

▲杉杉新能源车生产基地

坛”我市在天津成功举办了“宁波周”系列活动，学习借鉴天津市推进科学发展的成功经验，促进两地互动交流，推动区域经济合作，实现共赢发展。2015年、2016年连续成功举办两届宁波(北京)投资洽谈会，达成项目52个，协议资金1396亿元。

与此同时，京津冀地区活跃着一大批宁波籍企业家和知名人士，北京、天津、河北、唐山等城市相继成立宁波商会，广大会员在第二故乡，抱团合作，积极作为，不仅在华北大地各行各业展现出新时代宁波帮的风采，而且为家乡建设发挥着特殊的桥梁与纽带作用。

学习“排头兵”,走进珠三角

由于历史原因，珠三角“宁波帮”资源丰富。“宁波帮”参与和关注家乡建设历来已久。广州、深圳乃至珠三角是我国改革开放的先行者、排头兵，是宁波拉高“标杆”学习的对象，宁波要学习广州、深圳的战略“视野”，发展“速度”与“能量”，加强与珠江三角洲重点城市开展全面对接合作。在扩大开放上精准发力，动员更多“宁波帮”来帮宁波，吸引更多新产业、新要素、新模式等优质资源汇聚宁波、发展宁波。

如今越来越多来自珠三角的大项目在宁波落地生根。去年5月比亚迪新能源汽车项目正式落户奉化。该项目将弥补宁波新能源汽车整车产业的短板。项目计划总投资约35亿元，分两期建设，其中，项目一期预计今年第二季度建成投产，将形成年产2000辆纯电动大巴车的生产能力。

2014年，“宁波周”首次走进珠三角，我市与深圳及周边地区共达成合作项目31个，且均为引进项目，协议总资金达265.78亿元。今年6月下旬，我市将前往广东省再次举办“深圳.宁波周”活动。

原载于2017年5月15日《宁波日报》

正鼎联邦
Http://www.zucn.com
宁波正鼎电子科技有限公司

没有我看不到的死角！

产品概述

随着我国港口事业的高速发展，各种大型港口装卸设备也迅猛发展起来，这些大型装卸设备所发挥的作用极大地提高了港口生产效率。然而由于设备的自身体积庞大，运行场地范围广而复杂，在作业过程中碰到了很多视线的死角，从而降低了生产效率，同时也给生产带来了事故隐患。

摄像装置ZDS系列

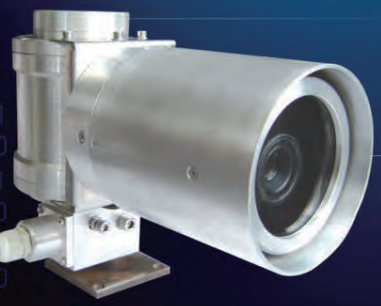
该产品是大型机械设备监视系统中的图像采集设备，其特点为高强度结构设计方案，防振动、防冲击性强；全金属外壳（铝合金材料、不锈钢材料）；像机房双层防护套，防高温热辐射，室外全天候密封设计，可全方位任意方向安装固定，配长寿命干刷式雨刷器；可装配云台调角装置，可增加自动稳定功能，可配多种类型摄像机，并可组成无线发射图像信号的摄像装置。

ZDS6402 伸臂吊车摄像装置（专利产品）

该产品是大型机械设备监视系统中的图像采集设备，其特点为高强度结构设计方案，防振动、防冲击性强；全金属外壳（铝合金材料、不锈钢材料）；像机房双层防护套，防高温热辐射，室外全天候密封设计，可全方位任意方向安装固定，配长寿命干刷式雨刷器；可装配云台调角装置，可增加自动稳定功能，可配多种类型摄像机，并可组成无线发射图像信号的摄像装

ZDS6102-8 轮胎吊摄像装置

（轮胎吊适用机型）采用硅油自动稳定原理，跟踪转性好，速度快；抗菌素振性能好；无电力损耗；配进口彩转黑化照度宽宗摄像机，整体体积小，固定方便易于维护。



ZDX6101-6 6"液晶监视器
该产品为车载型；金属外壳防振性好；球型万向节安装架，安装调整方便。

ZDK6021 门机控制器
给摄像装置提供低压安全电源；装有系统的总电源开关；该机可调整摄像变倍及视角微调；可控制雨刷器工作。

宁波正鼎电子科技有限公司

地址：宁波开发区大港工业城电子工业园9号楼
电话：0574-86862020（直线）0574-86868398-8006
传真：0574-86863111

玩券吧
wanquanba.com

构建新商业文明
助推中国梦

建设中国最大的O2O生态基础平台体系
打造中国最具价值的消费业大数据平台

专注于商业领域的垂直社交平台
携手城市合伙人
开启移动互联蓝海最后的价值洼地

世途科技
Shitu Technology

上海世途信息科技有限公司是国内领先的O2O系统方案应用开发和大数据服务商，为企业和个人提供O2O系统解决方案。自创立之日起，就将“建设中国最大的O2O生态基础平台体系，打造中国最具价值的消费业大数据平台”作为公司的使命！公司以“信任就是财富”为核心价值观，充分把握国家互联网+、分享经济、一带一路的大趋势，旗下“玩券管家”打通线上线下消费资源，“玩券吧”打通线上线下商业脉络，依托世途庞大的商业资源和行业顶尖专家技术团队，在国家政策与经济未来发展趋势下进行行业垂直整合市场化协作，快速推进企业成长，构建中国新商业文明。

扫描关注玩券吧

上海市宁波商会201

▲2017年5月10日，上海市宁波商会“纵情商场，与你同行”的户外拓展联谊活动在共青森林公园举行

纵情商场 与你同行

——商会2017户外拓展活动顺利举行

5月10日，上海市宁波商会青年联谊会会长陶昕、严文统，副会长钮晓会以及商会会员等50多人在共青森林公园参加了一场主题为“纵情商场，与你同行”的户外拓展联谊活动。商会秘书长周波，副秘书长顾永伟等参加。

为了进一步加强会员之间的情感交融，增加团队意识，增强信任，促进合作，此次拓展活动设计了“背夹气球接力”、“你画我猜”、“不倒森林”、“击鼓颠球”等多个项目。活动以分组对抗的形式，分为4个队伍：红队—“人民的名义”队、黄队—“大黄蜂”队、绿队—“青春”队和蓝队—“蓝鹰队”。

V+青春

蓝鹰队

首先进行的是“背夹气球接力”项目，队员们两两一组，背靠背夹着气球，互相配合，全情投入，接力赛跑，展示合作的魅力；进行“你画我猜”项目时，团队成员之间以画画的形式传递教练发出的信息，笑声不断；在“不倒森林”时，大家用速度和默契保持平衡，相互竞争；“击鼓颠球”项目时，大家协同配合，共同进退，争分夺秒完成任务。

拓展活动的每个环节连接紧密、有序承接，会员们热情交流，积极合作，收效显著。各团队成员在激情、争执、磨合、互助、团结、奋进中，经历了团队的生成、展示、整合，各成员看到了团队的优劣势，在体会奉献、协作、勇气带来的成功喜悦后，每个人深刻地感想到“任务、协作、自信”的精髓。

中午，商会还精心安排了露天烧烤，大家亲自动手搭建烤炉、烹制美味的食物，其乐融融，拉近了彼此的距离。

活动结束后，会员们意犹未尽地表示，通过此次户外活动既让大家亲身体验了户外拓展培训模式的挑战和乐趣，同时也上了一堂生动的团队体验课，大大提高了商会的凝聚力和向心力，这样的活动值得多办。今后一定要把拓展训练中不畏艰辛、团结互助的精神投入到工作中去，为企业发展、商会发展贡献自己的力量。

此次活动礼品由会员单位、宁波康尔绿色日用品有限公司热情赞助。

在沪异地商会跨界联谊暨科技政策讲座在商会举办

3月21日下午，在沪异地商会跨界联谊暨科技政策讲座在上海市宁波商会三楼举行。上海市社团局社团管理处章震球，上海四川遂宁商会秘书长张丹、湖南邵阳商会秘书长扈中民、哈尔滨商会秘书长田磊、荆州商会副秘书长宋华、山西长治商会副秘书长阎维亭等部分在沪异地商会秘书长，上海科创中心倪雪鹏博士、保集控股集团副总裁王红兵以及宁波商会理事、会员等近50人参加了活动。讲座由商会秘书长周波主持。

首先，周波介绍了商会概况和近期工作开展情况。他表示，商会在做好本商会会员服务工作和内部交流合作的同时，还积极联系、联谊上海各异地商会，扩充资源，拓展人脉，做好平台建设，以便更好地为会员做好服务工作。

活动上，倪雪鹏为大家作《2017年度科技政策解读》专题分享。2017年上海将继续开展科技创新建设的立法保障研究，推动完善科技创新法规体系、配合市人大推进《上海市促进科技成果转化条例》“落地”。推动成果处置权、使用权、收益权下放落实到

位。此外，上海还将继续建设科技成果信息库、建立财政投入科技成果自动入库、非财政支持科技成果主动入库的工作机制；继续实施高新技术企业认定、企业研发费用加计扣除、技术先进型服务企业认定等创新普惠性政策，进一步提高政策兑现率、扩大政策受益面；深化“3+X”科技信贷体系建设，加大产品投放力度和服务覆盖范围，实施天使投资风险补偿政策。王红兵介绍了保集的PPP项目，也欢迎各商会相关单位共同参与。

会上，张丹、扈中民、田磊、阎维亭、宋华等分别介绍了各自的商会概况、会员主要产业方向及活动安排，秘书长们表示，各商会之间要多联动、多互动，不断地进行联谊交流，从而推动产业合作，共同发展进步。

最后，章振球对上海市宁波商会给予的活动支持表示感谢，他说，宁波商会活动形式丰富多彩，在跨界交流合作、服务会员方面先行先试，希望通过跨界联谊活动，大家互相交流、学习沟通，今后能够涌现出更多的优秀地市级商会。

伊莱美 ELIKEME

让年龄成为秘密

MAKE AGE A SECRET

ELIKEME

上海美中安和医疗控股集团下属的上海伊莱美医疗美容医院是经上海市卫生局批准的整形美容专科医院，开设有整形外科、美容外科、美容牙科、美容皮肤科、抗衰老研究、健康管理等二十余个临床科室和辅助科室，并拥有数十台全球领先的医疗仪器及领衔世界标准的层流净化手术室9间。

上海伊莱美秉承依法、诚信、规范宗旨，坚持医诚、术精、和谐、创新信念，一切以求美者为中心，协助她们完成青春、美丽这一梦想夙愿，从改变面龄、肤龄、齿龄、体龄、逆龄等方面，综合为求美者提供最好的求美环境和体验美的生活。

伊莱美更放眼世界，力争建立科研、教学、培训、信息协作的整合医疗平台。2013年，伊莱美获评上海市星级医院标准，美容皮肤科获评上海市皮肤优势专科，更与大连医科大学美容医学院合作创建医疗美容专业教学基地，并成功研发7项国家实用新型技术专利和1项国家发明专利；2014年伊莱美专家团更是获得世界医疗杂志社邀请前往韩国进行专利技术巡展，并获得全球各国学术权威的高度称赞，逐步领衔中国医疗美容行业各项标准。

关注微信订阅号
了解更多信息

1/ 精瓷排毒抗衰系统

2/ 活细胞种植

3/ 青春直升肌

4/ DLS软糖小俏鼻

5/ 梦幻祛眼袋

6/ 1+2双重祛斑

6大爆品 耀世发布

地址：上海市梅园路88号　美丽热线：021-5160-9999　网站：www.elikeme.com

企业团检支持个性化定制

一样的体检中心|一样的套餐

更低的折扣

FAMOUS
合作单位
PROFESSIONAL

爱康国宾 | 美年大健康 Health 100 | 瑞慈医疗 RICH HEALTHCARE | 慈铭体检 CIMING CHECKUP

联合基因 UNITED GENE | 华大基因 BGI SHENZHEN | CONLIGHT MEDICAL 康黎医学

企业家健康管理解决方案

全基因组疾病易感基因检测|爱康君安顶级体检|私人健康顾问

伯豪生物 SHBIO | IKANG EVERGREEN MEDICAL 爱康君安健疗国际 | 微医集团 WE DOCTOR GROUD

康丞健康 | kangcheng
一站式健康管理平台

地址: 上海市共和新路2993号和源中环企业广场419室
全国客服热线:4006-137-933|私人健康顾问热线:95169606
网址: www.kangcheng933.com

商会会长赴宁海出席全国宁波商会会长联谊会

3 月 27 日，全国宁波商会会长联谊会一届三次会议在宁海金海开元名都酒店召开，来自北京、上海、郑州、云南、成都、杭州、广东、重庆等全国各地及日本的近 40 名宁波商会会长出席会议，共叙友谊、共谋发展、共商未来。上海市宁波商会会长裘东方、秘书长周波、副秘书长韩清凯出席了此次盛会，会议由郑州市宁波商会承办。

会上，承办方郑州宁波商会会长陈焕苗致欢迎词，全国宁波商会会长联谊会会长朗旺凯致辞，全国宁波商会会长联谊会秘书长干忠民汇报了一年来秘书处的工作。朗旺凯主持了中甬商工作平台、投资平台研讨及建设方案，会议还讨论了会长联谊会换届事项及下一次会长联谊会的承办方。

裘东方表示，各地的宁波商会是宁波对外合作交流的纽带和桥梁，对宁波及当地的社会经济发展又有着深刻的了解，全国宁波商会会长联谊会这个平台的搭建既让大家的关系更紧密，彼此之间增加了合作交流的机会，同时也可以在这个平台上为家乡宁波做些事情，大家一起为家乡贡献力量。

据了解，此次活动以“汇宁海 • 商未来”为主题，3 月 28 日，与会的会长们在宁波、宁海相关领导的陪同下，在宁海国际会展中心观看了宁海“辉煌五年”成就展，并实地考察了新城市中心、宁波南部滨海新区、宁海智能汽车小镇、宁波模具产业园、金山家具展销中心等地，详细了解建设情况以及招商引资、重点产业发展、基础设施建设等工作。同时，宁海县还重点围绕生物医药项目、特色小镇项目、房地产项目、旅游开发项目、特色园区项目等板块向与会甬商进行了介绍，安排了宁波生物产业园、宁海智能汽车小镇、滨海航空小镇、东方蓝色慧谷、温泉小镇、宁海湾旅游度假区岛群开发、西店新城基础设施开发建设等七大优质投资项目进行了集中推荐和对接洽谈。

商会企业家应邀出席宁波南部滨海新区高新“智造”推介会

3 月 30 日下午，宁波南部滨海新区管委会在上海绿地万豪酒店举行了高新“智造”推介会，商会副会长陈国宝、潘钰华，理事丁静飞等从事生产制造的企业家和其他从事新能源汽车、生物医药等相关产业的部分企业家应邀出席了本次活动。

在会上，宁海县及宁波南部滨海新区管委会分别作了投资环境推介和宁波南部滨海新区四大产业板块及招商项目推介，并在投资政策方面进行了现场答疑，与会企业家反应热烈。

据悉，宁波南部滨海新区，拥有良好的资源禀赋和区域优势，拥有“中国模具产业、中国汽车橡胶部件产业”等国字号产业基地。本次推介会的目的旨在加快推进宁波南部滨海新区产业集聚，通过“政府搭台、产业主导”的活动模式，充分展示新区产业规划，区域文化、环境等优势，快速对接新区招商目标客户；同时，通过新区产业招商推介会，提升新区的知名度和影响力，营造全民招商的浓厚氛围，促进宁波南部滨海新区的大招商。

在沪商会跨界联谊及健康驿站讲座在商会举办

4 月 19 日下午，第三次在沪商会跨界联谊活动在上海市宁波商会会议室举行。商会副会长陆帼瑛、副秘书长顾永伟，荆州商会常务副会长邓丽玲、周亚玲，副会长薛晴、王祥，副会长兼秘书长赵卫霞，南京商会副会长谢军清、秘书长管潜至及三家在沪商会的部分理事共 30 多人参加了活动。

陆帼瑛在致辞中首先对兄弟商会的到来表示欢迎，她说，跨界联谊，既是联谊、联络、交流，也是对接、合作、发展，通过联谊活动促进商会之间的交流与合作，可以支持行业、鼓励企业发展，实现地区资源与行业资源的对接，促进区域经济的转型升级和跨越式发展。跨界联谊活动，为各在沪兄弟商会搭建了互相交流、增进友谊的平台，聚集各方智慧，是一个为各商会提供综合性信息资源对接服务的平台。

管潜至、邓丽玲分别介绍了南京商会和荆州商会的概况，并表示，跨界联谊活动促进了在沪异地商会之间的互利互补、资源共享，是惠及所有会员的重要方式。与会人员分别进行了简单的自我介绍和企业介绍，涉及从事房地产、智能建筑、金融、艺术品销售等领域，通过会上的交流，既拓展了人脉，也拓宽了视野，期待能够与各在沪商会会员有进一步的合作。

顾永伟介绍了宁波商会的情况，他表示，商会一直在积极探索与兄弟商会的合作方式和方法，跨界联谊活动是其中一种，另

外还成功举办了甬商趣味运动会、异地商会交流分享会等活动，宁波商会希望与其他在沪异地商会携手发展，共同探索更多的合作方式，为会员发展搭建更大的平台、提供更多的服务。

活动上，在沪商会医疗健康驿站负责人、宁波商会理事刘译霞介绍了健康驿站的发展和运营情况，表示作为商会健康驿站的一名志愿者，将一如既往地为各商会做好各项医疗服务支持工作，为商会企业家们的健康“保驾护航”。据了解，甬商健康驿站自成立以来，为宁波商会会员提供就医绿色通道、慢病与亚健康中医调治、企业健康定制等服务，着力搭建商会健康管理平台，更高效便捷地解决了会员的医疗痛点。甬商健康驿站的先行先试得到了各在沪异地商会的青睐，荆州、南京等在沪异地商会先后加入健康驿站平台，希望通过整合各商会的医疗资源和力量为广大会员企业家们提供相关帮助，倡导事业财富与健康同行，享受品质人生。

此次还特别邀请了医学博士、主治医师、二级健康管理师、高级营养师，曾就职于上海肿瘤医院的沈智军医生为大家作《春季养生》主题讲座。春天是颐养生命、增强体质、预防疾病的好时节，从中西医结合理论为指导，尤其从传统中医理论角度，遵循阴阳五行生化收藏之变化规律，对人体进行科学调养，保持生命健康活力，通过怡养心神，调摄情志、调剂生活等方法，从而达到保养身体、减少疾病、增进健康、延年益寿的目的。沈医生为大家重点介绍了春季养生与护肝保健的好方法和注意事项。在讲座最后环节还为企业家们送上健康的食蔬方子，希望大家在打拼事业之余做好膳食保养。企业家们好评连连，期待后续有机会获得更多的健康真知。

商会秘书处走访会员企业

▲汇立酒业

近日，商会秘书长周波、副秘书长顾永伟、会员部副部长叶灵灵、项目联络部副部长肖古月等先后走访了深圳市中深建装饰设计工程有限公司上海分公司、上海怡滨电子商务有限公司、上海汇立酒业有限公司，深入会员企业了解产业发展情况，并开展了座谈交流。

走访中，周波对会员企业给予商会工作的支持表示感谢，他表示，通过商会秘书处对会员企业的走访交流，了解企业发展现状，既能够深刻地了解会员企业的实际需求和对商会发展的期许及想法，同时也有利于进一步完善商会的服务机制，以便于秘书处跟进服务、有效服务，不断提升服务水平，提高会员满意度。

深圳市中深建装饰设计工程有限公司上海分公司总经理赵宏业接待了秘书处一行，他表示，商会就是一个平台，每位会员要共同参与，有好的项目大家要积极推荐，互相支持。在会员群体中，先做人，再做事，融入集体，与志同道合的朋友多交流、多互动，将好的产品、好的服务提供给大家。

上海怡滨电子商务有限公司总经理李吕滨表示，在商会的平台中收获很多，有朋友、有机会，现在合作是大趋势，人是核心，大家也是不断的交流中寻找合适的人成为合作伙伴。时间很快，商会第二届三年时间过去了，作为会员，希望商会越办越好，继续通过丰富多彩的活动，提升商会凝聚力和影响力。

在汇立酒业，总经理助理蒋菁介绍了企业情况，并带秘书处一行参观了公司的会所，她表示，非常欢迎商会和各位会员来举办活动，也希望通过商会的平台，能与更多的企业家建立合作伙伴关系，互利共赢。

▲深圳中深建

▲宜宾电子

商会召开二届第二十一次会长办公扩大会议暨第二次换届工作领导小组会议

5 月 14 日下午，商会二届第二十一次会长办公扩大会议暨第二次换届工作领导小组会议在利西路 143 号商会会议室召开。会长赖振元、严健军、裘东方，常务副会长虞晓东、蒋良德、金宇晴、朱斌、杨文仕、黄兆飞出席会议。宁波市驻上海办事处主任孙毅，宁波驻沪办经合处处长兼商会副秘书长季建钢，商会秘书长周波，副秘书长顾永伟、钱晨、韩清凯等列席会议。严健军主持会议。

会议就下一届商会会长机制设置和候选人人选等事宜进行了充分酝酿和讨论；孙毅主任传达了宁波市政府对商会换届工作的意见和建议，表示驻沪办将全力支持和配合商会换届工作；会议要求秘书处在驻沪办的指导下，尽快收集、汇总、征求各方意见，包括下一届商会常务副会长、副会长候选人的提名和确定，积极筹备第二届第七次理事会和第三届第一次会员大会。

建筑工程设备服务商

BAIST百事特

新一代擦窗机

小身材、大智慧

让每一栋大楼得到最好的清洁和维护

行业独创优先数系模块化设计

让擦窗机更通用更经济，维修更简捷。

小型化优设计

百事特擦窗机无论是轨道还是台车，我们以小型优化为基准，真正为大楼量身定做。

低造价高效率(一体化思维)

百事特擦窗机基于一体化整合思维设计，为开发商降低造价**30%**以上，提高效率**30%-100%**。

做最好的 to be best

baistrental.com

吊篮 | 擦窗机 | 高空车

400 86 19199

MJ业务范围

THE BUSINESS SCOPE

①汽车美容：内饰清洗，养护，漆面抛光，封釉，镀膜，镀晶等

②汽车装潢：车身改色，个性拉花，LOGO，玻璃贴膜。导航行车记录仪等

③汽车改装：整车包围，轮毂，避震器，碟刹，性能方面等

④汽车维修：大保养，小保养，发动机维修等。钣金喷漆·保险理赔等

⑤汽车代办：保险代理，过户年审，车辆寄售，二手买卖，车辆违章等

上海铭浚汽车快修服务有限公司

地址：上海市普陀区金沙江路1868号 电话：800-988-1896

创投物语

——访源星资本董事长、管理合伙人 卓福民

□《上海甬商》记者 史鹤幸/文

个人名片

中国总会计师协会副会长兼民营分会执行会长
中国证券投资基金业协会创业投资基金专业委员会委员、法制工作专业委员会联席主席
上海市国际股权投资基金协会副理事长
上海市宁波商会执行会长
上海创投协会副会长
八十年代在上海市政府经济体制改革办公室任处长、主任助理
九十年代中期起先后担任上海实业控股有限公司（HK363）董事总经理、CEO，上海实业医药科技集团有限公司董事长
2002年后，先后任祥峰中国投资公司的董事长兼CEO、上海科星创业投资基金创始人兼董事长
2008年起相继担任纪源资本管理合伙人、投资合伙人
2011年起担任上海源星股权投资管理有限公司董事长、管理合伙人
毕业于上海交通大学机电分校，后又获复旦大学经济学硕士学位
福布斯中国最佳创业投资人（2008-2015）

▲陪同上海市政协原主席冯国勤参观色界艺术展2016

物语者 故事也

走过1968至1982年的青葱岁月，历练1983至2002年的改革弄潮，成就2002年之始的放飞梦想——他就是本文主人公卓福民，一位很有故事的著名创业投资家，令笔者几多感佩；而当笔者越趋地走近他时，才发现采访中一小时的妙语连珠，只是呈现出他的“冰山一角”——投资人、金融家还不足以代表卓福民的全部；翻开中国出版集团帮他出版的《心画怒放》画册，惊喜地发现他的艺术之路同样出彩！

《心画怒放》不只是一本画册，而是卓福民数十年“商界物语”的一个“画外音”——17岁做学徒，25岁管工厂，30多岁当处长，40多岁任大型红筹企业CEO，当事业如日中天时，他“挥挥手不带走一片云彩”，毅然决然地离开体制，开启了他的创业投资之旅，结果使他又成为了穿越中国创投历史之人。

与阅读一本引人入胜的小说一样，随着主人公的出场，故事的主线与副线交织前行，带我们渐入主人公所处的世界。商业是卓福民的人生主线，艺术则是他的人生副线。一个人生，两条轨迹；一个人物，两类思维，逻辑思维和形象思维，却互为映衬、互为灵感地成就了卓福民不一般的人生风景。

“创投老兵”是怎样炼成的

1968年卓福民作为“老三届”中的67届初中生，因为“文革”无法继续学业，面临毕业分配。在当时“面向边疆、面向工矿、面向农村、面向基层”的政策下，卓福民被“面向”了工矿，分配来到机电工业局下属的企业当翻砂工人，从学徒开始了自食其力的人生之路。聪明而又勤奋的他，每年的工厂先进生产者榜单回回落不下他的名字。工余时间，当别人都在围炉喝茶、抽烟、吹牛皮时，他却在一边专心画画、看书。当时的他一心想当画家，一次并非偶然的机会，使他进入了上海市美术学校创作班，脱产学画画搞创作，当时的美校有一批上海的名家，包括陈逸飞的老师，这让他如久旱逢甘露。他如饥似渴，不分白天黑夜的画画，沉浸

代表项目

上海家化(SH600315)、光明乳业(SH600597)、联华超市(HK00980)、展讯科技、携程(Nasdaq:CTRP)、冠昊生物(SZ300238)、微创医疗(HK00853)、碧生源(HK00926)、上实医药、青春宝药业、胡庆余堂、步长制药(SH:603858)、中芯国际(HK00981)、安科瑞电气(SZ300286)、红黄蓝教育、新通联(SH603022)、美年大健康(SZ002044)、中持水务(SH:603903)等。

在自己的艺术世界里。然而命运之路似乎并不如愿，一位下放到他所在工厂的老干部看中了这颗干部的好苗子。1976年，当他25岁的时候，上级一纸任命，他被提拔为所在工厂的副书记。1978年参加电机公司与上海财大联合举办的厂长企业管理研究班，门门功课全优的成绩让上级领导印象深刻。隔年就被组织上推荐报考上海交通大学机电分校（今上海工程技术大学）试点开设的上海第一个企业管理干部专修班，他的心智又一次被开发，而后的人生开始多次“亮剑”……

毕业后的卓福民意气风发，先是在电机公司带领一支基层企业领导班子考察工作组，去了五家工厂，按当时的“革命化、年轻化、知识化、专业化”的“四化标准”考核，推荐了一批年轻的书记、厂长。工作组任务完成，卓福民被任命为电机公司企业管理科副科长，他积极地推行现代化企业管理方法，如鱼得水，公司下属的企业出了一批价值工程、全面质量管理等现代化企业管理成果。他潜心研究中国的企业管理制度，从科学管理入手，搞出了一批非常接地气、操作性强、成效显著的“企业管理标准化”案例，并且自己担任主编在上海科技出版社出版了《企业管理标准化的理论与实践》一书，被评上了上海市企业管理现代化成果二等奖。

再后来，机电工业局探索行政体制改革方案，卓福民被局机关借去的两年里与市政府有了接触，有了“显山露水”的机会——1987年被市经济体制改革办公室主任招至麾下，从副处长干到处长、主任助理。他曾先后负责企业处、宏观处工作，全面负责企业体制改革、推进国有企业改革、组建企业集团、股份制改造、股份合作制试点，参与了众多宏观体制改革方案的制定——正是这些历练，成就了后来的卓福民。

在上海市政府机关的 8 年时间里，卓福民见证并参与了改革开放后企业股份制改革的第一波浪潮：他参与起草了中国第一部《证券交易所暂行规定》、《上海市有限责任公司和股份有限公司条例》、《上海市现代企业制度实施方案》……那些年，卓福民还抽空著有两部经济改革领域的书，发表了 100 多篇文章，成为改革大潮中的“明星”、一个时代的“弄潮儿”——如何一个“曾经”可以了得——那是他“故事性”很强的一段心路物语，一笔“无形资产”。

1995年，崭露头角的卓福民被时任上海市委、市政府副秘书长的蔡来兴找来谈话，给他看一张香港《文汇报》，报纸上刊有上海实业集团在香港举行春茗酒会的广告，并询问他，根据上实的情况，你有什么建议？……几天后，心有灵犀的卓福民，随即提交了一份上实应该学习“中信泰富”和“粤海”搞资产经营在港上市的报告。缘此，经蔡来兴推荐，卓福民受上海市政府派遣赴香港上海实业集团任职，主要分工是组织上实的部分资产包装上市，上海市委领导要求在1997 年香港回归前挤上“末班车”。

当时的上实一方面要作为国有企业遵循体制内一套规则，另一方面因总部在香港，上实更需遵循国际金融市场的惯例和操作原则。在打开国际融资通道的过程中，折射出两种不同经济体制的矛盾、冲突、困难以及观念的更新。这段艰难的过程，卓福民用了过“五大关”和“十八小关”来形容。1996 年 5 月 30 日上海实业控股有限公司正式在香港证券交易所挂牌上市，开创了地方政府海外窗口公司独立上市的先河，上市不到两年，上实控股就成为蓝筹股，被列为33 家恒生指数成分股之一，而卓福民付出的代价是体重整整减了7公斤。上实控股上市的成功，在香港资本市场刮起了一股红筹股旋风，而后紧跟的北京控股、天津发展几乎都是拷贝了上实控股的模式。……在此期间，卓福民带领团队成功地投资了上海家化、三维制药、光明乳业、联华超市、东方商厦、中芯国际、上海信息投资、杭州正大青春宝药业、大通物流、上海延安西路高架、南北高架和内环线高架道路……

1995年上实控股以约1亿元投资上海家化占51%的股权，整体估值不到2亿元，经过6年多培育和经营管理层的不懈努力，上海家化成为A股上市公司。10年以后上海家化混合所有制改革，其整体估值超过了170亿元。

上海光明乳业也是由上实控股于1996年和上海市牛奶集团公司合资建立的，作为首创者的卓福民，积极支持总经理王佳芬的改制、改革、创新，助力光明乳业迈入了一段高速成长的历程。

然而，金融市场瞬息万变，1997 年下半年，港元受国际对冲基金阻击，香港股市狂泻，楼市狂跌，人心惶惶，不少企业破产。上实控股的股价也从 60 多 港元的顶峰一下子跌到 9 港元左右。作为

▲2011年7月冠昊生物成功登陆中国深圳证券交易所创业板挂牌上市

上实控股的CEO卓福民寝食难安，在董事会的领导下，他努力运用资产经营，夯实上实控股的财务基础，伺机突破，终于挺过了这场暴风骤雨。

1999 年，亦即亚洲金融风暴发生两年后，经济开始转稳，在这一年，香港推出了创业板。卓福民带领团队仅花了两个半月时间，就从上实控股分拆出医药业务，成立了上实医药科技集团有限公司，他自己兼任董事长，在香港创业板首批成功上市。在发行股票时，引进了李嘉诚的长江实业、和记黄埔等战略投资者，国际配售获 57 倍的超额认购，香港公开发行获 465 倍超额认购。

卓福民在资本市场长袖善舞的时候，也已经隐隐地意识到光靠大型的行业并购，没有新技术的培育和支撑无法支持一家优秀上市公司的高速成长。1998年卓福民率队在美国硅谷专门考察了创投行业，回来后立即在上实控股旗下设立了全资的盛基创投，成为中国最早的“上市公司＋创投”的模式，后来成功地分别在美国和香港上市的携程旅游和微创医疗，就是盛基创投的代表作。

有了这份底气，2002 年，卓福民毅然激流勇退地离开体制，在新加坡淡马锡旗下组建了祥峰中国投资有限公司，出任董事长兼行政总裁。祥峰中国投资的展讯通迅、金融街先后在美国纳斯达克上市。三年后，他筹备创立科星创投；再一年后，科星创投与寰慧资本合并为纪源资本。

对于创业企业而言，创投就像火箭助推卫星，在将企业成功送上资本市场的轨道后就会离开，这就是创投定位。在卓福民的投资职业生涯里，已经一手带出了17家上市公司。“观宏察微”的卓福民笃信，未来的财富增长主要模式来自于股权投资，中国正迈入股权投资的黄金新十年——新动能来自哪里？新经济依靠什么？必须依靠PE（私人募股权）、VC（创业投资）。他说，传统的金融是没办法支持新旧动能转换的。卓福民预言“创新在全球

已经成为共识。机不可失，时不我待，私募股权投资和创业投资作为创新大潮的主力军，已经到了使出洪荒之力的时候了。”

“卓”而不群是并非偶然的

世人总认为，商就是商，艺就是艺，商人和艺术是完全无缘的。实际上，成功的商人或迟或早最后都会与艺术结缘。卓福民作为一位儒商，传奇的地方在于，他并非在事业成功的时候和艺术结缘，而是如前面的故事所叙述的，他是自小就喜欢艺术，只是在那个年代的“毋庸自疑”的组织上代他选择，让他走上了从政而后从商之路。正如他在《心画怒放》那本画册的“自序”里所写：“随着改革开放，我的事业每隔八年有一次转变：从企业领导转为政府官员；又从政府官员转为香港红筹公司老总；又从红筹公司老总转为创业投资家。事业的压力，起步的艰难，环境的复杂.....在人生每次碰到的困难和挫折面前，我从没有沉沦、从没有沮丧、从没有彷徨，更没有得抑郁症，这依靠的是亲情、友情，还有‘艺情’,一种深深埋入心中的艺术情结”。卓福民深情地说，“艺术与我是，厮杀正酣的热血战场，舔血疗伤的深山隐居，时刻回归的平静港湾，虚拟现实的冥想空间，一旦追求，终身相随！”

时代造就了卓福民，既是中国改革开放后第一代创投人物的佼佼者而风生水起；又有绘画天赋与时俱进地创作了一系列反映时代脉搏的好作品而风情万种。新东方教育集团的创始人之一、真格基金的创始人徐小平与卓福民是至交，他这样评价：“卓福民先生是我非常尊敬的企业界与投资界前辈，他的生命轨迹横跨国企改制、股权投资以及艺术创作三界，每个领域都做得’卓’尔不群，’卓’有成就”。

1976年秋天“文革”结束，为欢庆粉碎“四人帮”的伟大胜利，上海市美术家协会在很短的时间内筹备了一个“双庆”美术展，卓福民花了几个晚上创作的水粉宣传画《欢庆》入选了该美展，同时也被《解放日报》和《光明日报》刊登，画面上还遗留着“文

▲2010年8月14日在云南香格里拉摄影创作

革”的影子：工农兵唱主角，红、光、亮放光彩。

画画是他情感的宣泄和对社会事物的反映，而正是这种“真性情”，使他的事业节节攀升——纵然，被时间赶着走的卓福民，还是可以利用出差间歇和休假，随手画一些速写，写一些记忆性的“画记”。

卓福民的那种艺术情结，即使到了香港也没有完全放弃。1997年亚洲金融风暴刮得最猛的一段日子里，卓福民突有灵感，想起南非好望角，大西洋和印度洋交汇处，惊涛骇浪中的磐石，一幅油画的构思有了，他花了几个周末的时间，在香港完成了一幅题为《磐石》的油画作品来激励自己。

亚洲金融风暴后，卓福民分拆医药业务成立上实医药科技集团公司，在香港创业板首批成功上市，并抽签到一个大吉大利的代码8018。他的心情大靓，忙中偷闲，又以黄山为素材创作了一幅水彩画《云开雾散》。2002 年，卓福民激流勇退地离开了体制，画为心声，他创作了一幅抽象油画《沧海之光》，“深邃的蓝/看不见底/风云漫卷/暗流涌动/前路漫漫/远方天际/几抹亮色/正在顽强/跃动/一片暖红/若隐若现/昭示了/绚丽明天”，表达了他不畏艰险与追求光明前景的心境。

一个偶然的机会卓福民看到朋友用iPad画画，随即下载个软件，开始尝试用iPad画，结果一发不可收拾。从2013年起，他利用各种碎片时间画起了指画，飞机上、等车时都是他指画的好时机，相当于随身带了个速写本和袖珍油画箱，随时随地一涂一抹皆成趣。

2015年卓福民发起“色界”艺术展，6位有艺术天分的创投界朋友共同举办了一个跨界的艺术大展，轰动了社会。

卓福民另外一个爱好就是旅游和摄影，他曾经到过南极和北极探险，也去过东非的肯尼亚去拍摄动物大迁徙的壮阔场面，甚至和友人深入到埃塞俄比亚的原始部落去采风。

卓福民也爱好体育运动，周末会跟友人打一场高尔夫球。偶尔也会冒点险，前几年到北极探险旅游时，他甚至纵身跃入北冰洋游上一圈。平时他则保持着每天用简短的时间锻炼，他可以一口气做60个俯卧撑，同时也可以做十分钟的卷腹运动。对生活的热

▲水粉《欢庆1976》入选1976年上海市【双庆】美展并刊登于《解放日报》和《光明日报》

▲2016年在色界艺术展

爱，对世界永远保持着一种好奇心，促使他同时保持着精神和体质上的活力。

“甬商基因”是与生俱来的

卓福民虽然出生于上海，但他的血脉里依然流淌着宁波人的基因……卓福民的父母辈的祖籍皆是宁波，父亲的祖藉镇海，宁波帮的发源地；母亲的祖籍鄞县，有二千年之久的鄮县……他说，宁波与上海的关系，就像英国与美国一样，一源一渊。

卓福民认为，作为中国几大著名商帮之一的宁波帮，其成功有三大因素：精明、勤奋、敏锐。精明是宁波人与生俱来的，中国商人的祖师爷范彝，就安卧在宁波东钱湖之畔；若说勤奋，那更是来源于骨子里，不甘平庸，挑战命运；对商业的敏锐，那是宁波人智慧的显现——家乡情结很深的卓福民，用他的人生身体力行地演绎了这三者的关系。

在大学读书时，他就是一个“学霸”。他一个67届初中生，在老高中和读过工农兵大学的高材生济济一堂的班里，却成绩优异，两个学期的《高等数学》他以97和98分的成绩名列全班第一。但是事后请他在全班介绍学习经验的时候，他却出乎意料地介绍了一套与众不同的“轻松”学习方式，他不是那种死读书的人，而是善于总结。如每天在做习题的时候就把它当成一次小测验，算好时间，对好手表，限时限刻完成，有错误，及时纠正。每学完一个章节就把它整理成学习卡片，所以到真正期末考试的时候，他只要把卡片和错误的地方拿出来复习一遍，就可以轻松地迎考。成功并非偶然，从这些细小的方面也可以看出他宁波人基因里的精明、勤奋和敏锐。

只要你接触卓福民，他的开朗、大度、阳光、儒雅的正能量就会感染你。他善于交朋友，在他的事业发展中结交了一批企业家朋友，特别是有共同基因

的宁波籍企业家。比如他的家乡镇海，现在属于北仑区的江南，有一个非常著名的企业：海天集团股份有限公司。几十年前，当这家公司还是一个村办企业的时候，他和张静章董事长就有了交往，卓福民非常佩服这样白手起家的宁波企业家。卓福民与宁波雅戈尔集团董事长李如成在很多年以前就有交往，当年雅戈尔在改制之前，他曾经作为咨询顾问，帮助他们一起制定了五年发展规划。卓福民与杉杉集团董事局主席郑永刚有十多年的交情，不仅在事业上交流合作，而且在社会团体工作方面也互相配合。郑永刚是中国总会计师协会民营企业分会的会长，而卓福民则是中国总会计师协会民营企业分会的执行会长，同样地，在新沪商联合会中，郑永刚担任会长，而卓福民也出任了该会的轮值主席，而同为宁波藉的致达科技集团董事长严健军也是新沪商联合会的轮值主席。卓福民还说了个花絮，非常巧合的是卓福民与事业有成，也是同乡、同仁的郑永刚、严健军同庚，去年在一起过生日时，一款“永福健”生日蛋糕，寓意他仨永远幸福健康，也是寓意仨人的事业同样健康成长。除了在宁波出生，现在上海打拼的郑永刚等一批企业家以外，卓福民还与祖籍宁波在上海出生的一批著名企业家，交往颇深，如分众传媒集团董事局主席江南春、大众交通股份有限公司董事长杨国平等等，他们之间的交往甚至超过了20年。

作为候任宁波商会执行会长，卓福民认真地说，以互益性为宗旨的商会，是实现政府与企业、企业与企业之间相互联系的重要纽带。他提出“商会要具备三个功能，桥梁、平台和码头”。所谓“桥梁”功能，就是当好联系政府与企业的桥梁，正如习近平总书记所说的新型政商关系就是两个字，“亲”和“清”；所谓“平台”功能，商会的会员单位分布在不同的行业，又有不同的规模，在当今中国经济转型

▲2016“永福健”生日会

▲1998 磐石 布面油彩

▲1999 云开雾散 水彩

升级中，亟待资源整合，互帮互衬；所谓“码头”功能，世界新技术革命正在兴起，特别是人工智能和生命科学等领域未来将有革命性的拐点出现，一国的闭门创新一定会走向全球的联合创新，商会的各位企业家可以通过商会的码头功能走出去，拥抱世界最顶尖的高新技术。习近平总书记对上海建成具有国际影响力的科创中心寄予厚望，作为在上海的宁波商会会员不仅有天时、地理，而且还有人和的优势。

寄望于商会工作，卓福民认为要“抱团、务实、共享、助力”。就是企业抱团求合作，工作务实接地气，资源共享争双赢，助力兴业达共识。

一个人不管多么成功，也都会有求人的时刻；一个企业不管运营多么顺当，也会遇到突发事件或靠自身能耐无法排解的难题，需要借助外脑、外力，更何况许多企业目前实力还相对弱小，在创业或生意拓展的阶段，势必要不时地求助他人，帮助他们成功是“商会”的宗旨。

卓福民曾说他的创投人生有三个境界，“第一投资要有回报，第二除了投资回报还要助人兴业，第三除了投资回报、助人兴业还要贡献社会”，卓福民笑言他现在已经进入到第三个境界。

“宁波商会大有可为，重振百年宁波帮的辉煌，责无旁贷。”——卓福民如是说。

GQY®

为您创造优质

Great Quality for You

全系列大屏拼接产品整体解决方案提供商

始创于1992，大屏拼接产业领航者

产品案例

千禧年春节晚会

2008年北京奥运

北京市公安局

广东移动通信公司

创业板：300076

作为中国大屏幕行业的开拓者、先行者和市场培育者，GQY可视化显示系统已在超过2000项大型工程中成功使用，涉及公安、军队、交通、能源、城管、应急、电力、水利等数十个领域。通过这些工程不但提升了技术，也积累了丰富的经验，从而可以持续不断地为可视化信息系统提供最先进的解决方案和最尖端的可视化技术。

宁波GQY视讯股份有限公司
NingBo GQY Video & Telecom Joint Stock Co., Ltd

上海营销中心：上海市浦东新区新金桥路58号银东大厦18F
杭州湾科技园区：宁波市杭州湾新区滨海四路131号

市场技术支持邮箱：
support@gqy.com.cn

市场技术支持电话：
400-663-2826

GQY Great Quality for You
Since 1992

外观尺寸：886*830*1446(mm)
最大载重：110kg
最高时速：20km/h
最大行驶里程：40km
最大爬坡角度：15°
最小转弯半径：原地转弯/Zero
防水防尘等级：IP65
灯具：前大灯+警灯+转向灯
轮胎：多路况真空轮胎
人机界面：液晶人机界面显示屏

T-ROBOT

移动反恐警务平台

移动反恐警务平台为应急行动、反恐任务等提供了新平台，对制止各种暴力恐怖袭击活动，全力维护社会治安稳定，全面确保人民生命财产安全提供有力的保障。

- 坐立两用可应对各种执勤任务
- 车辆控制采用双冗余控制系统
- 电机采用进口减速机
- 制动警示灯和一键式辅助刹车可保障行驶安全
- 配有4.3”液晶显示屏,LED转向灯,车载记录仪,针孔摄像头等高规格配置

宁波GQY视讯股份有限公司
NingBo GQY Video & Telecom Joint Stock Co., Ltd
上海营销中心：上海市浦东新区新金桥路58号银东大厦18F
杭州湾科技园区：宁波市杭州湾新区滨海四路131号
市场技术支持邮箱：support@gqy.com.cn
市场技术支持电话：400-663-2826

个人名片

从小受到周围亲戚朋友如何做生意的影响，1999年高中还未毕业就来到了上海，从事元器件销售工作。在2002年那个时候发现做军用电子元器件比做通用电子元器件更能有前途，因为军用产品的客户都是央企及下属科研院所，所以也能保证货款的回收安全，只要你提供的产品合格不怕收不到货款。但如何让客户选用我的产品呢？这个时候的我就靠诚信两个字，因为做军用产品跟普通民用产品不一样，军用产品是质量第一，交货时间第二，价格排在第三。好多项目会因为你在质量及交货期上面的一些问题导致整个项目耽误，造成无法估计的损失。所以能进入军用产品供应商是不容易的一件事，从刚开始的零星业务到后来的批量业务；从刚开始的一家用户到后来的多家用户，都离不开诚信两字。所以本人一直认为做人也好，做企业也好，勤奋和诚信是做好人和做好企业的基本准则。

诚信是我立业之本

——访上海讯耀电子有限公司总经理 陈立行

□ 文/史鹤幸

上海讯耀电子有限公司，近年来，在高科技电子元器件供应领域耕耘多年，累积了丰富经验，逐步建立了以A/D，D/A转换器、数字信号处理器、高速存储器、可编程器件、微波器件及电源模块为主的高科技电子元器件产品的配套体系。

公司总经理陈立行，从小受到周围亲戚朋友如何做生意的影响而耳濡目染。他在1999年高中还未毕业，竟只身来到了上海闯荡，开始了他的职场滚爬与市场历练。

十余年，陈立行首先从事元器件销售工作。2002年，他发现那个时候做军用电子元器件比做通用电子元器件更能有前途。因为，军用产品的客户都是央企及下属科研院所，所以也能保证货款的回收安全，只要你提供的产品合格不怕收不到货款——这是他最朴

素的想法。

于是，诚信立业的陈立行，开始努力做到军用产品质量第一，交货时间第二，价格排在第三。陈立行深知，做军用产品跟普通民用产品不一样，好多项目会因为你在质量及交货期上面的一些问题导致整个项目耽误，造成无法估计的损失。所以能进入军用产品供应商是不容易的一件事。

陈立行循序渐进地从刚开始的零星业务，到后来的批量业务。随着企业的业务规模扩大，凭着诚信与服务理念，他硬是从刚开始的一家客户到后来的多家客户……陈立行的经营之道，就是牢牢坚守“诚信”两字。古人常说“人无信而不立”、“言必信，行必果”。是陈立华的为人做事的准职。对于一个企业来说，诚信是一个企业的立足之本，只有赢得信誉，才能最后赢得在市场竞争中占有一席之地。

诚实守信是中国自古以来的修身治国之本，作为一种美德它深深的镌刻在中华民族的文明史上“言必信，行必果”永远是我们为人处事经营之道的座右铭。它是企业赖以生存的土壤，才能打开市场，扩大经营份额。特别处在当今市场经济的条件下，企业的经营由过去的生产导向转变为消费导向，企业与客户之间发生了根本性的变化，企业要发展。如果不讲诚信，就会让企业的形象大打折扣。

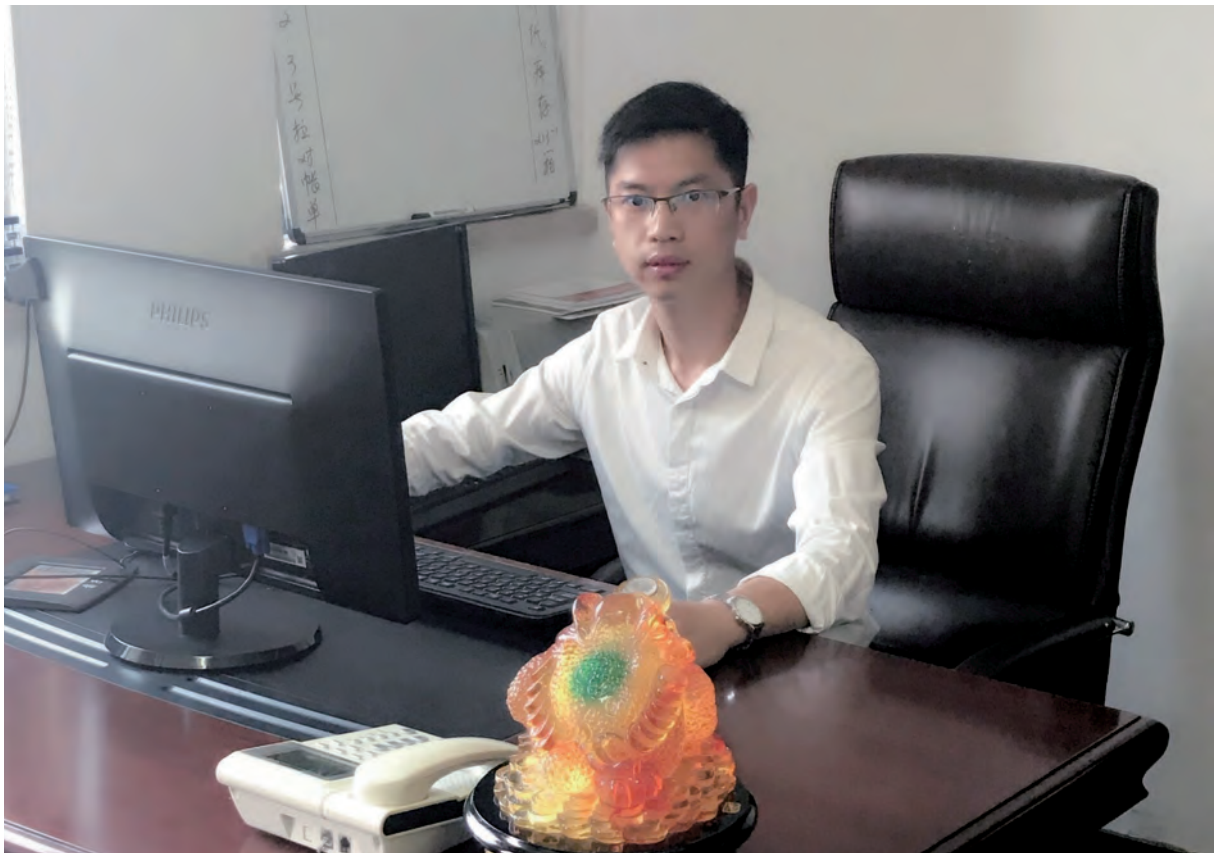
陈立行身体力行地一直认为做人也好，做企业也好，勤奋和诚信是做好人和做好企业的基本准则。今天，公司携多年的市场打拼与经营经验，业已备有大量军品库存，秉着“以管理促效益，以质量求生存，以服务得市场”的理念，驰骋市场，赢得了广大用户及经销商的信任，从而建立了牢固的合作关系，在国内成立了数家子公司，并但愿我们的努力能得到你们的认可，共创军工企业的双赢与发展。

实践证明，诚者，真诚也。信者，信用也。它是上海讯耀电子有限公司的一个职业操守。通常说的一诺千金。说的到，做的到的意思。做军工业务，更是如此。陈立行深有体会地告诉笔者，“一个企业的品牌非常重要，但是诚信的价值永远高于企业的品牌价值。如果企业没有诚信，“品牌从何而来”。

孔子说“人而无信，不知其可也”。诚实守信是中国自古以来的修身治国之本，作为一种美德它深深的镌刻在中华民族的文明史上。重诺言、重信用，永远是我们为人处事经营之道。诚信不仅是企业发展的品牌与生存的基础，更是蕴藏着丰富的文化内涵。它是企业树立品牌的过程，是经济发展的规律，是企业不断自我提升的必然结果——陈列立行如是说。

公司简介

上海讯耀电子有限公司是一家专营世界各国高科技电子元器件的国际贸易公司。公司主要为国内航天、航空、兵器、船舶等军工企业提供配套产品。并在军工企业中享有良好的商业信誉。近年来，上海讯耀电子有限公司在国内成立了数家子公司，并在高科技电子元器件供应领域耕耘多年，累积了丰富经验，逐步建立了以A/D，D/A转换器、数字信号处理器、高速存储器、可编程器件、微波器件及电源模块为主的高科技电子元器件产品的配套体系；公司备有大量军品库存，秉着以管理促效益，以质量求生存，以服务得市场的理念，赢得了广大用户及经销商的信任，从而建立了牢固的合作关系，但愿我们的努力能得到你们的认可，共创军工企业的双赢与发展。



继往开来 再创佳绩

——访宁波立新科技上海办事处 郑球均

□ 文/胡 彬

宁波立新科技股份有限公司，始创于1993年。原是宁波立新电控设备厂，地处江北洪塘科技园区，环境优美、交通便利。总占地面积14000平方米，注册资金6000万元，2016年销售收入达2亿，在全国各大城市分别设有销售与服务点。目前，公司正在筹备主板上市。企业产品被广泛应用于各大发电厂、高铁、石化，烟草、航空、数据中心等项目，业已成为国内最专业的高低压配电柜生产厂商之一，20多年的发展壮大，企业年销售上亿规模。

近年，公司扩建新的厂房，引进最为先进的剪、冲、折、弯、焊等数控成套生产设备和检测设备。尤其，公司立足长远发展，重视自主知识产权的开发，科研、检测设备优良，具备极强的研发能力，在同行业是首屈一指，设有产品制造中心、产品研发中心、产品试验中心、质量保证中心，公司技术力量雄厚，具有强劲的生产能力。

2003年初，企业率先通过了ISO9001：2000国际质量体系认证；同年，取得了国家强制性产品CCC认

公司名片

宁波立新科技股份有限公司驻上海办事处负责人。宁波立新科技股份有限公司(原宁波立新电控设备厂)是一家专注于高低压配电柜生产的企业，公司产品被广泛应用于各大发电厂、高铁、石化，烟草、航空、数据中心等项目，是目前国内最专业的高低压配电柜生产厂商之一。

证，成为产品认证率最高的企业之一；2004年初，由企业设计、开发制造的LX系列标准配电箱更被国家建设部评为工程建设推荐产品。目前，公司已获得国家专利17项，其中2项发明专利，质量居于国内领先水平，在业内享有很高的声誉。公司始终奉行“科技是第一生产力”， 秉承“质量第一，服务至上”为宗旨，坚持学习吸收国内外先进技术，不断提升科技创新实力。为保证科研工作的顺利展开，公司规定每年用于技术研发的费用占销售收入不低于4%。并拥有自己的研发团队，源源不断的人才补给与资金支持保证了企业在技术领域完全自主知识产权。公司已拥有授权专利20多项，坚持产、学、研结合的科研方式，有效利用外部优势资源拓宽技术之路。

公司凭借领先的产品技术和解决方案，先后参与了宁波铁路枢纽工程（南站）项目、衢州至宁德铁路项目、宁波海越新材料项目、中央电视台新大楼、2008年北京奥运会大楼、全国最大的火力发电厂台州电厂、浙能六横电厂（2*1000MW）超超临界燃煤机组、全球互联网主会场（乌镇）等多个国家重点项目的建设，以先进可靠的技术得到了用户的一致好评。

是日，在上海宁波商会的一个活动上，笔者有识郑球均——2008年，毕业于浙江工商学院主修工业设计；2010年进入企业从销售基层干起，每天的工作就是去工地现场找电气工程师介绍公司产品，这样一点点的积累，一点点的努力，一步一步建立起自己的朋友圈、客户网；2015年进入宁波大学进修工商管理。

2016年，在公司一直负责浙江宁波地区的郑球均，不辱使命地转战上海，成为宁波立新科技股份有限公司驻上海办事处负责人，为企业产品更好打入上海市场、国际市场而成功布局。今天，公司主导产品主要是：BLOKSET、PRISMA、GCK、GCS系列智能型抽出式开关柜；GGD型、PGL型低压配电柜；KYN28、MVnex中压开关柜；WGF系列电缆分支箱；DJK系列集中计量箱；LX系列标准配电箱；PZ30系列终端箱；分户箱及各类非标箱等。产品被广泛应用于发电厂、轨道交通、石化，烟草、航空、工矿厂房、住宅小区、高级宾馆、别墅以及低压配电房等各项工程。

郑球均认真地说，规模化经营的“立新科技”，建有完善的企业管理制度，包括职业健康安全管理体系认证。1999年，公司与世界电气巨头法国施耐德合作，一直以来都是施耐德优秀的合作伙伴；2016年公司又与世界500强企业ABB电气集团结成了商务合作伙伴关系——共同进行新产品的技术研发、难题攻关、技术指标测试及公司技术人员培训等，形成了一支极强研发能力的技术骨干团队，为公司源源不断地提供新产品，为公司的快速发展提供了强有力的技术支持——公司连连被评为企业信誉等级AAA企业，成为全国输配电技术协作网标准会员单位，企业信誉度良好；被多次授予“产品质量优秀奖”、“十佳合作伙伴”、“先锋合作伙伴”等荣誉称号。

立新人以顾客满意为关注焦点，树立典范，是企业奉行的服务标准，我们将始终遵循质量第一，服务至上，加强管理，不断进取的质量方针，以开拓奋进的精神，坚持不懈的努力，去迎接新的挑战，铸就新的辉煌——郑球均底气十足地如是说——把握品质、从“心”开始。

匠心+地气 撸起袖子加油干

——上海集妍慧生物科技有限公司联合创始人 毛利明

□ 文/甬 涌

既做B2B，又做B2C；既专注传统实体，又涉足移动互联网的“集妍慧”品牌创始人毛利明——他从上海雄凯汽配有限公司到上海向日葵酒店管理有限公司，他从三明TP1团长到中国社会福利基金会蓝丝带基金义工团总监——今天，毛利明趁势而为地成就了微商“集妍慧”品牌，并励志打造一个微商行业规范化运营的标杆企业。

当初，朋友曾笑他用了太多时间和精力去打造一款微商产品，“所谓微商，就是要简单、粗暴！做产品要尽快调配方、尽快包装、尽快推销。你磨磨蹭蹭，别人就抢占了你的先机，你就失去了这一桶金。”可毛利明却不以为然。他觉得如今的微商和当年的淘宝一样，大家看到了淘宝的市场，于是都急吼吼地去做……结果淘宝风生水起，原先赶鸭子上架的做着做着就被淹没在市场中，而存活下来的都是会长远考虑的人。

毛利明始终认为做微商不是纯粹为了赚钱，也并不是自己赚完了钱就不管不顾下家的利益；而是要做的是一份“共赢”的事业，让这份事业惠利到合伙人乃至下家，不是一人独大，而是与合伙人一起日趋强大。“正因如此，我们用了很长时间去打造一组精华液。它耐得住研发的寂寞，经得起时间的推敲，自然会不败于市场的检验！”——向来信奉“工匠精神”的毛利明眼中闪着光如是说。

20年前，“集妍慧”首席科学家惠博士就专注于生物细胞学和生物制药学的研究，经历漫长的实验和研发后终于成功提炼了“B-HA”（生物活性玻尿酸）——玻尿酸是皮肤和其他组织中广泛分布的天然生物分子，是目前国际公认的最佳天然保湿性能最好的物质。她既具有生物活性的玻尿酸除了保湿效果更显著以外，还具有明确的抗炎修复功能。可以渗透至肌底，提高皮肤粘膜组织免疫力。因其人体同源的特征，可与人体皮肤细胞中的大分子玻尿酸相结合，通过在全层皮肤内重构充满青春活力的微生态环境，使健康细胞得到营养，病损细胞得到修复，休眠细胞被激活，年轻细胞得以再生。

毛利明认为，“对我们来说，产品质量不好是耻辱。既然研发出了好原料，就该一心一意做好一样产品，宁可放弃大规模的产品线推广，即便那能带来快速致富的暴利。”源于此，尽管B-HA在美容领域有着广阔的应用空间，毛利明和他的创始人团队还是毅然决定：在初期只推出以B-HA为核心成分的生物活性玻尿酸微导精华（日、夜精华液组合），并坚持长期专注于做好这一组小而美的精华液。当千万消费者获利了，自然会有源源不断的好评回馈，而我们的品牌价值便在此得以升值。

近两年，微商确实在营销渠道战中抢有一席之地。这种立足于个人，兴起于朋友圈，而成为人际关系网的营销模式，堪称在终端产品销售上是很“接地气”的。同时，毛利明发现微商行业，虽然目前得到国家的大力支持，但几乎没有一家在营销和运营上向正规传统靠近。可以说，未来的微商趋势一定会向规范化管理运营的方向发展。既然看到了这一点，总要更长远地去筹谋品牌营销，“那么我们就来争做微商正规化运营的标杆企业吧。”毛利明铿锵有力地勉励自己。

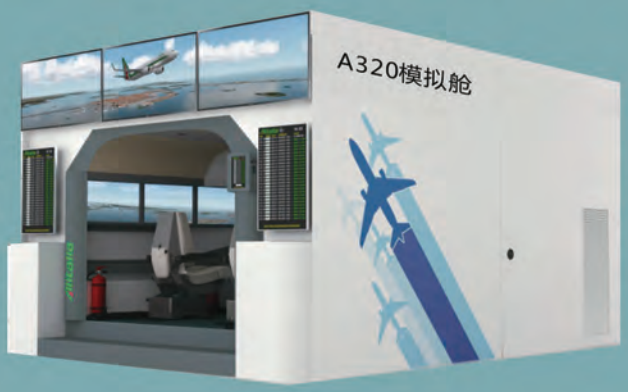
毛利明和他的团队，一致将经营集妍慧品牌看成是有灵气的生命体——历史20年科研的B-HA和最具人情味的营销平台。本着一款精品打天下，靠的正是对产品质量过硬的自信，而将推广重点精耕细作于微商，则是对这种拟人化渠道的价值认同。与此同时，毛利明更是将每一个渴望成功的微商个体，视作是与自己共同成长的伙伴。他和他的团队在前方打造精益求精的品质，这份好产品带来的增值空间是史无前例的，它给予每一个微商的利益也是可持续发展的。相信有眼光的微商们，定会产生“惺惺相惜”之感。

在品质上传承匠心工艺，在营销方式上更体贴民情接地气。这就是毛利明及他的团队坚持奋斗的所在，也唯有将这两者结合在一起的人，才能撸起袖子，将智慧用于实处、将精力花在点上，一鼓作气加油干——毛利明如是说，更是如是做地身体力行、有声有色。

上海羽流航空科技有限公司

Shanghai Plume AeroTech Co.,Ltd.

220°全景视角◆
超大高清4K投影环幕◆
教员位，配备wifi平板◆
全球24000个机场◆
真实导航数据库◆



◆100%真实波音B737NG
◆空中客车A320驾驶舱
◆航空品质工艺
◆真实飞机触感
◆全功能驾驶操作

羽流航空 • 飞行模拟体验中心 • PLUMECOCKPIT.COM

Email:plumecockpit@yeah.net

Mobile:183 2118 8616（王先生）

模拟机体验中心:上海市闵行区沪光东路88号时亦创意园105

CCYC
莱悦集团

拥有游艇不再遥不可及

莱悦多人共享购艇计划

只需几万至几十万，就能做船东！免停泊维护费，享受会员待遇...

核心优势

- 独立使用游艇，就像独立拥有游艇一样
- 免去船主后顾之忧
- 可委托经营，享受租艇收益
- 在不同地区享用不同游艇

获赠会员特权

- 获赠会员特权1：随行选择网点，优惠租用游艇
- 获赠会员特权2：全国多个城市租赁豪车
- 获赠会员特权3：享受机场VIP贵宾服务
- 获赠会员特权4：精致美食，轻松消费
- 获赠会员特权5：专业健康管理服务
- 获赠会员特权6：享有高端交流平台

Seastella 63’游艇（二手）	独自购艇	20人共享购艇
售　价	500万	25万/人
上海黄浦江码头每年停泊费	38万	免
每年维护保养费	30万	免
三年用艇费用合计	704万	25万/人

欢迎来电垂询：400-090-1880

地址：上海市黄浦区中山东二路425号（江边景观平台上）

www.chinacyc.cn

闲情交朋友 平和享人生

——访上海隆滔环境工程有限公司总经理 陈茵

□ 文/晓 诗

采访上海隆滔环境工程有限公司总经理陈茵，笔者做了一些功课——作为中国最大的电器品牌格力空调区域总经销商，一个终日与机器与基层安装维修工人打交道的女人会是什么样。脑海不禁联想起了格力掌舵人董明珠的形象——干练、务实、也许还有些强势。

然而，甫一走进她的办公室，各式精致考究的风水摆件，浓香的鲜花，这般安静地坐在茶台前泡着功夫茶的女人，颠覆了之前所有的预想。

茗香茶语中，陈茵始终慎言、恬静、甚至有一些羞涩，总是用浅浅的微笑作为回答。笔者不禁越发好奇，这样一个女人是如何进入这样一个以男性为主的暖通行业，并在年仅三十岁时亲自带着团队创造出了傲人成绩和市场口碑。带着这个疑惑，笔者竟渐渐地走近她的创业心路。

两种文化滋养出不一样的女性。上世纪八十年代中期，陈茵出生在素有人杰地灵之称的江西修水，这是一个多省交界山青水秀的地方，这个小县城因为诞生了黄庭坚、陈寅恪等文化名人而闻名远方，却又因为深处大山，交通闭塞始终贫穷落后。从小父母就告诉她，你还有一个故乡在浙江宁波，那是一个靠近大海的地方，那里人民勤劳肯干，生活富足。带着对另一个故乡

的憧憬和向往作为知青子女的她，觉得与那个在海边的宁波有着千丝万缕的联系，以至于踏上社会的第一份工作，第一份爱情都与宁波莫名的相关。

没想到，第一份工作就成了一生的职业选择。北京外国语学院刚毕业的她，拾着行李箱就到了上海。聊起那会找工作的经历，她羞涩的说，和每一位初入社会的年轻人一样，最难忘的就是万体馆人才招聘会上密密麻麻的人群和眼花缭乱招工企业，要从那么多企业中选择一份工作是艰难的。于是素有情怀的她，索性就选择了一家宁波企业。

这是一家代理销售奥克斯空调的公司，就这样她成了空调行业的一名销售员，从此便“以身相许”地爱上这个行业，一干就是十年。

两年后，中华大地上刮起了一股格力风“好空调，格力造”。这让已经有了两年行业专业销售经验的陈茵敏锐的嗅到了商机，果断选择加入了格力，成为一位独立经销商。

她说，最幸运的是你选择了一家企业，而这家企业以振兴民族工业为己任，一直在研发从未停步。作为经销商，可以自信的向客户推荐产品，不用担心品质，只需做好服务，以专业能力为客户提供最好的解决方案，逐年递增的销售额恰恰是对格力品质不断提升的市场肯定，越来越自信的格力人提出了“格力创造核心科技”的新口号，预示着这家企业走在了行业最前端，这使得陈茵越发坚定了最初的选择，与企业共同生长。

随后，陈茵加入宁波商会，让从小的情怀得以圆满。她说，第一次见周波秘书长时有一种亲切感，以至于他们都理解不了，为什么这个小姑娘都没有经过思考就说要加入商会。其实，这种家乡情结由来已久，而这次见面是水道渠成的契机。事实证明，她顺应内心的选择是正确的，随着与商会成员的接触的日益加深，在大家的带领下，她又加入了女企业家联谊会，参与会长下午茶，慢慢的结交了越来越多的朋友，在上海这座城市似乎有了更多的依靠和相伴。

“这种遇见非常美好，很多时候就只是一个人的引荐，就被人信任并以开放的姿态接纳，他们大多都是我的前辈，很多人拥有丰富的阅历和专业知识，在与他们的交流中，受益匪浅。”陈茵如是说。

刚刚踏入三十岁的陈茵，仅仅用十年时间，就从一个职场菜鸟，成长成为年销售额近亿元的公司负责人，从家庭空调供应商逐渐转型成为专业的暖通集成供应商。关于事业，她的淡定与坦然出乎意料。她告诉笔者，我生长的小县城，文风鼎盛，闭塞的交通使得当地人依然保持着非常传统的价值观，“得道者多助，失道者寡助”，这是我的信仰，也是克制我为人处世的戒尺。这些年，用朋友们的话说我，我是一个多得贵人相助的人，有幸加入格力这样的专业企业，市场对格力的信任是我与客户的沟通大为顺畅。随着已经服务的企业越来越多，好的口碑，老客户的推荐使得业务亦逐年上涨。

特别，陈茵去年夏天加入宁波商会后，不足一年的时间我不仅收获了良师益友，也正在为“兆丰国际杭州湾项目”等会员单位提供了专业服务。这一切，她心存感激，并会以更加用心的态度为大家提供最专业全面的服务。事实上过硬的产品、专业的解决方案，良好的口碑会支撑我们在互联网盛行的今天。“作为传统制造产业服务商走的更加坚实。手持专业，秉承诚信，恪守信仰，对未来我毫不迷茫。”

当问及陈茵，你是如何年纪轻轻就管理全是安装、维修工人的团队时，她却脸红了，她说其实我也挺怕被人别人叫我女强人的，我的今日，一来是感恩际遇，每一步都多得贵人相助，二来就是我公司这些师傅们。大家对他们有一些偏见，都认为工地上打滚的都是些大老粗，其实不然，现在的工人多是技术工种，专业能力强、沟通能力、制度精神都没有问题。因为他们的努力，才有了我们公司今天的业务规模。我们在一起更像是家人，而不是谁管理谁。

“我很幸运，身边有一群彼此喜爱的闺蜜好友，经常在一起，相伴、成长、彼此激励，喝下午茶，逛街，看音乐剧这些其它女性都爱干的事情。我们也都一样干着。又在宁波商会的引荐下，又加入了女性企业家联谊会，我也特别期待，未来和她们能够一起经历共同度过”——这就是陈茵，一个对事业尽心尽责，对生活充满热爱，谦逊有礼的新甬商。

打造有灵魂的主题乐园

——访麦司创意产业机构运营总监 金凤赞

□ 文/史鹤幸

“我们麦司是做电影道具、舞台布景、动漫雕塑等起家的，主要是服务港澳台及大陆的影视剧组和大型商场的美陈装饰。2004年正式接触主题乐园行业，到如今主题景观包装的项目成就遍及全国各地，麦司创意产业机构（以下简称‘麦司’）在业内拥有不俗口碑，12年来，麦司用华侨城欢乐谷、常州嬉戏谷、宁波罗蒙环球城、‘迪士尼星潮’等经典案例验证了公司在主题景观包装、高端道具雕塑场景方面的实力。”金凤赞一上来就快人快语地介绍了麦司的成长背景。

麦司创意产业机构主要致力于为旅游景区、主题乐园、儿童乐园、水上乐园、高级商场、高级酒店等以旅游、休闲娱乐为主的场所，提供从规划、设计、施工到品牌推广、运营管理等全方位服务，旗下拥有5家专业公司：上海麦司建筑景观装饰设计工程有限公司负责项目的规划、设计及施工服务；上海麦司文化传播有限公司承接品牌活动推广巡展、大型美陈装置制作搭建等；东莞市麦司雕塑艺术工程有限公司提供动漫形象雕塑造型授权制作，电影舞台道具布景制作搭建服务等；苏州新锐思装饰材料工程有限公司提供GRC产品、GRP产品等新型装饰材料的研发生

▲嬉戏谷二期嬉戏海夜景效果图

产安装服务；北上广深（中山）旅游产业有限公司负责旅游景区和主题乐园的运营管理服务。

对于麦司的迅速成长，金凤赞表示离不开团队成员的齐心协力。她说，我们的规划设计人员都是比较年轻、有活力、有理想有抱负的年轻人，他们的设计理念比较前卫想法也很多，而且不怕辛苦，为了项目的进展加班加点从无怨言；施工团队的骨干成员也都是在行业内有超过10年经验的，他们做事认真负责，在项目进行中也经常会根据项目的需要给我们的设计师提一些可行性的建议。目前，麦司已具备成熟的项目运作能力和全面专业高效的组织经验，以确保每一个项目都有它的独特性。从项目的设计初期到实施完工，我们的设计团队和施工团队都能很好的配合，每一个环节的衔接都很完美。我们对紧迫的项目，有非凡的组织施工能力，能够帮助业主缩减工期、降低成本并在工程质量上提供最强有力的保障，以此赢得国内外市场的发展机遇。在苏州昆山和东莞，麦司机构有近万平的雕塑加工厂和GRC工厂，每个产品都有专人严格把关，为我们提供强有力的质量支撑。因此，我们麦司无论是设计水平、产品质量还是后期的服务质量，都得到了客户的高度认可，金凤赞自信地说。

10多年来，麦司的服务客户包括：华侨城欢乐谷、常州嬉戏谷、华谊兄弟、乐满地水上乐园、迪士尼乐园、香港海洋公园、罗蒙环球城、太和嘉年华游乐园、乡念欢乐世界、苏州糖果乐园，托马斯小镇儿童乐园，嬉戏海完美水世界、云中部落度假区、时代广场、太古汇、米高梅、迪士尼，漫威英雄，HEIIOKITTY，港汇广场，龙湖地产北城天街，和记黄埔大都会广场，中粮集团大悦城商场，香港时代广场、澳门新濠影汇等，对于合作的客户，麦司机构运营总监金凤赞如数家珍。麦司能得到如此多国内甚至全球顶级投资、开发运营商的青睐和认可，其认真负责的做事态度、专业的技术水平才赢得了麦司一步步的成长。

未来几年麦司会把整个主题公园产业链服务的各专业公司组建好，我们的梦想就是打造成为主题公园全产业链服务商，打造有灵魂的主题公园。面对麦司未来的发展，金凤赞充满了信心！她感慨地说，通过多年的努力和专业的业务水平，麦司得到了许多客户的认可和好评，在主题公园里我们能带给大家不同的游乐体验，每一个项目落地后，看到游客满意的笑脸给我带来了成就感。

商业地产 进可攻、退可守

——记上海琦钧投资管理有限公司董事长 毛柏忠

□ 文/史鹤幸

商业地产，作为商业用途的地产，也称商铺地产。以区别于以居住功能为主的住宅房地产，以工业生产功能为主的工业地产等。通常指用于各种零售、批发、餐饮、娱乐、健身、休闲等经营用途的房地产形式，泛指用于零售业的地产形式——地址在上海市徐汇区南丹东路300弄7号楼1601室的上海琦钧投资管理有限公司，就是这样一家商业地产的投资管理公司。

公司董事长毛柏忠，工商管理本科出身，商业规划设计师背景。以曾经沧海难为水的职场历练，2008年以来一直担任台湾光彩促进会商业地产委员会、商业连锁委员会总干事、台湾财星商业地产顾问机构——总经理。

2014年，琦钧中国（财星地产）商业机构——上海琦钧投资管理有限公司成立，由来自国内知名房地产集团、商业策划、运营管理、整合营销、城市战略、城镇规划、文化旅游等领域的精英人士组成的专业机构，毛柏忠任董事长。

十余年，以来依托台湾光彩促进会的两岸平

台，一直专注于两岸经贸文化交流、海峡两岸青年创业基地、两岸文化创意产业、两岸文创观光夜市等中国商业文化旅游地产的全程服务，以良好的服务口碑和业务的实操能力著称于业内专业资深商业文化旅游地产管理咨询机构。

今天，公司的业务涵盖城市综合体、购物中心、主题百货、商业街、写字楼、公寓、酒店 、专业市场等多种商业地产领域，能为客户提供包括市场调研、可行性研究报告、定位策划、规划设计、销售代理、招商落位、运营管理在内的全程服务。及城市发展战略研究、小城镇定位策划、概念规划、园区地产、文化地产、旅游地产、养老地产研究及金融领域等服务。

经营范围包括投资管理，资产管理，实业投资，创业投资，投资咨询，旅游咨询，房地产咨询，商务咨询，企业管理咨询，酒店管理咨询，市场营销策划，企业形象策划，礼仪服务，会务服务，展览展示服务，设计制作广告，自媒体广告发布，电子商务等。

台湾光彩促进会商业地产委员会，凭借丰富的台湾品牌和资金资源，充分利用光彩会的各类优惠政策，通过品牌推介会、商务考察团等形式，为台湾商家品牌、大陆商业文化旅游地产商及投资者等搭建互惠互利的合作平台。推动落实海峡两岸经贸文化交流，海峡两岸青年创业基地、两岸文化创意产业、两岸文创观光夜市台湾城，台湾美食街休闲街，两岸连锁总部基地，台湾健康医美休闲农业，国际奢侈品牌名品折扣，品牌加盟中心。

毛柏忠把握商业市场信息，他认为从土地市场表现来看，一线及热点二线城市需求旺盛，土地是市场变化的先行指标，未来，商业地产将更加向一线及热点二线城市集中，行业及市场集中度的提升将带来竞争加剧，新的挑战也将会带来市场新格局、新特点。根据不同城市市场特点及变化，打造特色产品、实现错位竞争将成为发展趋势，商业地产市场发展将蕴含新的生机。同时，他们发现政策优惠方面，未来可以通过出台减免非住宅房产税、取消企业所得税及土地增值税预征、降低“营改增”增值税税率等优惠政策，降低企业资金压力，一定程度释放市场活力。

企业一方面更加注重客群分析、进行精准的产品定位，成为未来商业地产发展趋势；另一方面，商业地产将更加注重打造特色产品线，升级体验式业态。通过收并购完善商业不动产发展与布局，将是未来商业地产发展趋势。时时立于“进可攻、退可守”的不败地位，那是商业地产的特殊性。

企业缺钱是一个常态，于是很多老板把融资的事情放到了首位。但是，缺钱是一种表象，经营亏损才是本质。盈利是造血，融资是输血，没有哪个人靠输血可以长期活下去，企业也是如此！有人误以为现在融资只是为了度过难关，其实我们遇到的不仅是短暂的难关，而且是市场的大变革，如果老板没有新形势下的战略布局和盈利模式，融资无异于抱薪救火，融到的钱可能被旧的模式一点点消耗殆尽！ 所以，当务之急不是融资，而是理清思路！有个好的商业模式、才能让企业走的更长远——毛柏忠如是说。

宁波银行
BANK OF NINGBO

贸易之助 扩成功路

金色池塘
中小企业全面金融服务

贸易融
小型对外贸易企业融资业务

客服热线：96528(宁波 杭州 南京 深圳 苏州 温州 无锡)、962528(上海 北京) 网址：www.nbcb.com.cn

金色池塘
小企业全面金融服务

您朝气蓬勃，全心规划事业。
我们竭尽所能，助力您发展前行！
“金色池塘”小企业全面金融服务

金色池塘——小企业电子金融体系

▸便捷版企业网银 ▸企业版移动银行 ▸小企业金融商务社区

宁波银行
BANK OF NINGBO

全国统一客服电话：95574　官方网站：www.nbcb.com.cn　股票代码：002142

宁波奏响智能制造产业发展最强音

实施五大工程 培育五大模式

□ 文/易鹤 金晶

把发展智能制造作为推动实体经济转型升级、提质增效的主攻方向，加快打造国内一流的智能制造强市，为建设国际港口名城、打造东方文明之都提供坚实支撑。——省委常委、市委书记 唐一军

坚定不移扛起宁波使命，坚定不移做强宁波制造，狠抓智能经济发展，着力构建产业新体系。——市委副书记、代市长 裘东耀

核心提示

智能制造是“中国制造2025”的核心。作为全国首个“中国制造2025”试点示范城市，宁波把发展智能制造作为推动实体经济转型升级、提质增效的主攻方向。

为全面驱动制造业迈向“宁波智造”，日前，《宁波市智能制造工程三年攻坚行动计划（2017-2019）》正式印发，计划在三年内“挂图作战”，聚焦智能产品和装备创新、智能制造模式培育、智能制造试点示范、应用服务体系构建和智能制造基础建设等五大工程实施攻坚行动，着力培育离散型智能制造、流程型智能制造、网络协同制造、个性化定制、智能服务等五大新型制造模式，加快打造国内一流的智能制造强市。

智造工程后劲强大

目前，我国已经进入智能制造发展的黄金期。作为智能制造领域的先行地区，宁波早已将眼光瞄向建设全国乃至全球智能制造高地的目标。

近年来，在市委、市政府的高度重视下，我市智能制造产业快速发展，产业规模不断扩大。去年，全市智能制造装备产业共有规上工业企业560家，实现工业总产值577.15亿元，出口交货值135.42亿元。排名前五的模具、轴承、电梯及升降机、阀门（旋塞）和工业自动控制系统装置，产值规模已占到智能制造装备产业总产值的70.8%。

我市还涌现了一批智能制造领域的龙头企业和隐形冠军，其中产值超5亿元的企业21家，产值超10亿元的企业5家，产值超50亿元企业1家。海天塑机和宁波德鹰精密等2家企业还成功入选了工信部单项冠军示范（培育）企业，宁波均胜普瑞工业自动化及机器人有限公司等6家企业入选了省“隐形冠军”示范及培育名单。

发展智能制造离不开人才支撑。我市将智能制造纳入市“3315计划”人才引进重点领域。截至目前，全市智能制造领域累计已引进“国千”11名、“省

千”16名，已创办企业28家，累计开发市级以上新产品98项。“国千”专家甘中学博士、杨桂林博士和工程院院士谭建荣教授带领各自团队相继落户宁波，建立了智能制造技术和装备研发应用产业服务平台。

近年来，宁波智能制造技术攻关成果丰富，平台建设如火如荼。去年，慈星股份的智能纺织机械获得国家科技进步二等奖，“高分辨荧光显微成像仪研究及产业化”等多个项目获国家重点研发计划立项。截至去年底，全市智能制造领域共有宁波震裕模具工程（技术）中心等市级以上企业工程（技术）中心146家，其中国家认定企业技术中心1家、省级企业技术中心64家。目前宁波智能装备国家检测中心、宁波市智能制造技术研究院等公共服务平台正在加快建设中。

今年以来，我市不断加大智能制造领域的精准招商力度，促成了中芯国际集成电路、百度大数据、华中数控机器人等项目成功落地，推进浙大智能制造研究院浙江机器人产业集团和海尔、阿里、凤凰网智能制造创新平台等项目签约。同时，积极推进一批重大项目建设，敏实集团工业机器人智能装配产业园、柔性智能工业机器人及制造系统、中车电车新能源客车柔性制造智慧工厂、杭州湾新区精雕数控等项目有序推进，海天中大型二板注塑机、菲仕伺服电机和伺服驱动器生产、宁海模具产业园一期等项目基本竣工，为全市智能制造发展提供了强大的发展后劲。

四大短板亟待补齐

宁波智造虽然已经获得了长足进步，但存在的困难和问题不容忽视。

市经信委主任陈炳荣介绍，我市智能制造发展需破四个瓶颈：

一是智能制造装备总体水平不高，产业链配套不齐全。智能制造装备及机器人整机核心部件的国内及本地配套率较低，减速器、伺服系统和控制系统等智能制造核心部件乃至精密成套装备依赖进口。

二是智能制造系统解决方案设计能力不足。缺乏一批既能开发工业软件和互联网应用系统，又熟悉细分行业生产技术工艺设备研发、制造、集成的工程服务公司或系统解决方案服务商，难以满足智能制造推广应用需求。

三是企业对智能制造的认识及能力不足。原有

的生产组织方式已在企业家意识中留下深刻烙印，一些企业对“什么是智能制造、如何实施智能制造以及实施后的经济社会效益”等缺乏清晰的认识，同时广大中小企业受技术、资金、人才、信息等因素制约难以实施智能化改造。

四是智能制造人才制约。缺乏智能装备和智能技术研发创新的高端领军人才和技术团队，以及对智能装备和系统软件进行操作、维护、保养的技师队伍。

奋力抢占智造高地

陈炳荣认为，加快推进智能制造工程，开展生产方式智造、产业形态再造、商业模式改造，是新常态下我市破解资源要素及环境容量瓶颈制约、提升传统工业产业能级、加快制造业转型升级的客观要求和必然选择，也是动适应新一轮产业变革、巩固提升我市装备制造业产业地位、培育新的经济增长点的重要举措。

宁波该如何打好智能制造发展的攻坚战？

陈炳荣说，推进智能制造是一项复杂而庞大的系统工程，难以一蹴而就，更不能急于求成，必须坚持整体推进与试点示范同向发力，区县（市）和企业多方协同推进。

“除了积极做好顶层设计，在重点企业实现重点突破尤为迫切。”陈炳荣说，当前，我市智能制造生产模式尚处于起步阶段，企业长期依靠低廉劳动力成本形成的成本洼地,习惯于在国际国内市场上拼价格,许多企业使用智能设备替代人工的动力不足，一些引入智能设备的企业,也仅停留在初级应用阶段,以智能制造整合价值链和商业模式的企业数量不多。因此，推进智能制造工程首先必须在基础条件好、改造需求迫切的重点行业、骨干企业中先行先试，形成有效的经验和模式后，在同行业中加以推广应用。一方面在市级层面每年选择若干个特色块状经济行业，以行业骨干企业的技术改造为切入点，联合本地智能装备制造（集成）企业、软件和信息技术服务企业及科研院所等多方优势，开展智能化成套装备首台（套）的研制和系统集成，并通过试点突破、典型示范，最终实现智能制造技术和装备在全市特色块状经济行业的广泛应用，同时，从今年起每年选择若干个区县（市）开展区域试点，运用财政专项资金竞争分配法的方式，对试点改造工作推进卓有成效的地区给予市

级技改专项资金补助，着力形成市、县两级协同推进的工作格局。

另外，我市将以专项项目扶持方式，对部分改造需求迫切的重点行业和企业，鼓励企业围绕流程型智能制造、离散型智能制造、网络协同制造、个性化定制和远程智能运维服务等智能制造五种模式，实施智能制造技术改造，着力打造细分行业的数字化车间和智能工厂标杆，形成具有自主知识产权和核心智造技术的智能制造模式；同时，对部分劳动密集型传统行业和特殊生产环境，鼓励企业运用数字化技术、系统集成技术、关键技术装备，并依托企业自身的生产经营、资金、技术等实际条件，实施不同层级的“机器换人”技术改造，提高精准制造、敏捷制造能力和生产制造自动化水平。

智能制造系统解决方案供应商是制造技术与信息通信技术深度融合的创新主体，也是有机联合产学研用优势资源、协同推动智能制造发展的关键力量。目前全市已初步培育了两批共22家市级智能制造工业工程服务公司。但总体来说，工程服务队伍的数量不多，且集成创新服务的能力和水平有待提高。下一步，我市将面向企业智能制造发展需求，通过本地培育和外部引进相结合的方式，着力发展一批有行业及专业特色、具备整体设计能力和解决方案提供能力的系统服务集成商，确保今年每个区县（市）至少培育1家工程服务公司。

政策解读
迈向智能制造 “硬骨头”怎么啃?

一个共识业已形成——智能制造,是宁波振兴实体经济的关键之招。面向“中国制造2025”，宁波制造唯有加速智能制造步伐,才能实现提质增效、转型升级，担负起为建设制造强国先行探索的重大使命。

推进智能制造不会一蹴而就，“硬骨头”该怎么啃？记者就此采访了市经信委技改处相关负责人。

攻坚之一：智能技术和装备创新工程

智能技术和装备创新是“宁波制造”走向“宁波智造”基础中的基础。在这一层级，其关键就是要突破一批智能制造的关键技术，培育发展一批关键技术装备。

根据《宁波市智能制造工程三年攻坚行动计划（2017～2019年）》，今后3年，我市将发挥企业创新的主体作用和产学研用协同创新能力，通过实施重大科技专项和开展关键技术研发攻关，突破一批关键智能基础零部件、工作母机先进设计制造工艺技术以及先进感知与测控等共性关键智能制造技术。同时大力推进科技成果孵化、产品中试和产业化应用，提高系统集成应用技术水平，形成智能制造关键核心技术体系支撑能力。

在关键技术装备培育上，我市将大力推进关键智能基础零部件的研发与产业化。在智能装备重点发展领域，围绕核心关键环节，重点突破和发展高端数控机床和机器人、增材制造装备、智能传感与控制装备、智能检测与装配装备、智能物流与仓储装备、智能加工单元等关键技术装备；发展基于关键技术装备、核心支撑软件、先进制造工艺集成的专用智能化成套装备，实现工程化应用。

攻坚之二：智能制造模式培育工程

突破了智能技术和关键技术装备后，推进智能制造的关键就在于培育智能制造模式。

第一个层级是以“机器换人”提升企业生产制造自动化水平。我市已相继在重点发展行业以及劳动密集型传统行业、特殊生产环境企业，推进“机器换人”技术改造，提高企业的精准制造、敏捷制造能力和生产制造自动化水平。

第二个层级是推进生产制造过程智能化。面向具备自动化、数字化生产条件的重点离散型制造、流程型制造行业，围绕智能感知（识别、控制）技术、操作系统基础软件、传感系统、关键网络设备等的研发和应用，构建完备的工业物联网体系，实现关键技术装备、成套装备、智能制造技术的集成创新。

在离散型制造行业，提升企业智能化管理水平和企业全业务流程的智能化整合，实现离散型智能制造；在流程型制造行业，提升企业在资源配置、工艺优化、过程控制等领域的智能化水平，实现流

程型智能制造。

第三个层级是培育发展智能制造新模式。重点是培育发展基于互联网的协同制造、个性化定制、远程智能服务。

攻坚之三：智能制造试点示范工程

宁波推进智能制造不可能在一个时期内遍地开花，需要通过试点示范，引起行业整体跃升。重点是以技改项目建设为核心开展企业示范，在各细分行业树立一批技术改造成效显著、自主创新能力强、产品市场前景好、对产业带动作用大的“机器换人”和智能制造示范企业。

同时规划建设智能基础零部件产业园、智能装备产业园和特色小镇。选择智能制造基础和环境较好的区县（市）或产业园区，规划建设产业配套完善、示范企业主导、创新能力突出、辐射带动作用强的市级智能制造模式应用示范区。大力开展自动化（智能化）成套装备改造试点的区域性示范。积极支持创建国家级智能制造示范基地和国家新型工业化示范基地。

攻坚之四：应用服务体系构建工程

现阶段，推进智能制造继续一批服务平台（机构）的支撑。我市将在今后3年内，建立和扶持一批智能制造技术研究和开发、产品检验检测、工业互联网技术开发和应用、工业大数据库建设和应用、云制造、工业核心软件开发等智能制造产业服务平台和机构。发展一批公共服务机构。

另外，将重点培育发展一批工程服务公司和系统集成商。

攻坚之五：智能制造基础建设工程

没有标准不成方圆。对于智能制造，标准同样非常重要。

今后3年，我市将面向我市特色块状经济行业智能制造的基础共性、关键技术、行业标准与规范的研究，开展技术规范、标准全过程的试验验证，在同行业中推广应用。引导企业和社会组织积极承担各级专业标准化技术委员会（或分技术委员会）秘书处工作。

提升核心软件支撑能力是宁波短板，今后三年，我市将大力开展相关设计、工艺、仿真、管理、控制类软件的研发和集成应用。

我市还将建设工业互联网基础和信息安全系统。在工业企业外部利用互联网打通工业生产的产业流程，构建先进、完善的工业网络基础设施；大力推进企业内部网络宽带设施建设，在企业内部构建连接生产装备、在制产品、信息系统、控制系统、生产环境、人员的可灵活配置、组织的符合工业控制系统标准的信息网络，搭建工业网络标识解析系统和公共试验验证平台，在有条件的企业建设试验网络并开展应用创新。鼓励企业研制安全可靠的信息安全软硬件产品，在有条件的企业开展搭建基于可信计算的信息安全保障系统与试验验证平台，建立工业互联网信息安全审查、检查和信息共享机制的试点示范。

典型案例

镇海炼化：打造石化智能工厂“标杆”

石油与化工行业是我国制造业供给侧结构性改革的先行领域和绿色发展的主战场。作为我国最大的炼化企业，镇海炼化自2013年以来，从未停止建设智能工厂的步伐。

去年7月，中国石化镇海炼化分公司“炼化智能工厂试点示范”项目，入围工信部公布的63个2016年智能制造试点示范项目名单。“智能工厂建设将与新技术的发展齐头并进，通过不断地融合吸纳先进管理理念，促进新业态和新模式的集成创新，产生一批具有自主知识产权的软硬件产品，反哺新型智能IT行业，实现石化智能制造业产业化的良性健康发展。”相关负责人说。

目前，镇海炼化“智能工厂”项目整体技术已达到国际先进、部分达到世界领先，装备与技术的国产化率达到80%以上，主要能耗、排放与产品质量指标、单位加工费用达到国际同类企业领先或先进水

平，生产现场作业的劳动生产率提高20%，盈利能力继续保持国内领先。

海天塑机：炼成全国制造业单项冠军

日前，海天塑机与兰光创新“智能制造专项项目”合作正式启动。这是海天塑机在入选全国首批制造业单项冠军后强强联合进军智能制造领域的又一新动作。作为一家专业从事研发制造和销售塑料注射成型机的高新技术企业，海天塑机自2003年起，为客户提供产品快速换线、注塑机工厂信息化联网等应用方案，已成为我国乃至全球塑料注射成型装备行业的龙头企业，是世界最大的塑料机械生产基地。以创新实现新跨越，目前，海天塑机正积极开启塑料注射成型装备智能制造新模式。

“智能制造是加速注塑行业转型升级的关键，该项目的实施，将使海天塑机在产品研发、制造、质量、管理、售前售后服务等方面取得显著的效果。”海天塑机相关负责人说。据了解，该项目的实施通过采用三维计算机辅助设计、工艺路线仿真等手段，将缩短研发周期60%；柔性生产线、自动化生产线在智能运行软件支持下，机器将实现24小时连续作业，大大下降制造成本；数据互联能使产品交付周期平均缩短50%。

慈星：构筑针织品智能定制第一平台

工业4.0时代的量体裁衣，有两条“臂膀”，一条是最新的信息技术，另一条则是智能制造工艺与装备。集二者之大成，慈星正在打造全球领先的针织品智能柔性定制平台，引领“互联网+制衣”新风尚。

据悉，该项目包括智能化身体尺寸采集系统、3D虚拟试穿系统、智能工艺模块、电子商务平台、成衣生产自动化五大模块，将颠覆现有产业生产模式，实现销售的去库存化、销售渠道的扁平化以及定制服务的个性化，实现全自动电脑针织横机装备关键技术的突破及产业化，建立起一个全新的、面向全球毛衫市场的新的生态系统。

作为多项国家和行业标准的第一起草单位，也是全球最大的智能针织装备解决方案的供应商，慈星从2003年开始就从事全自动电脑针织横机的研发和生产，5年实现爆发式增长，一跃成为国内智能针织装备的龙头企业。目前，已拥有发明专利93项，国内市场占有率远超另外两大全球品牌。

向全球借脑，让慈星获得源源不断的创新动力。据了解，慈星在瑞士、意大利分别设有研发中心和针织控制技术研究中心，并与香港科技大学、美国加州大学伯克利分校、瑞士联邦理工等高校院所建立产学研合作关系。今年，慈星再获殊荣，由公司董事长孙平范作为第二完成人参与完成的《支持工业互联网的全自动电脑针织横机装备关键技术及产业化》，获得国家科学技术进步二等奖。

三星电气：勇做中国智能电表领跑者

日前，三星电气正积极研发电测量设备智能制造项目。这是三星电气深耕电力产业，实现企业转型升级的又一举措。

作为一家老牌智能配电企业，三星电气在智能电表、配电自动化设备等电力相关产品的研发生产和销售上实现国内领跑。近年来，三星电气积极拓展海外市场，加大投入系统集成，同时在业内率先实现机器换人，已累计投入超过八千万元。2015年，在稳固智能配用电业务竞争优势的基础上，三星电气进入医疗健康产业，逐步形成医疗服务与智能配用电双主业格局。

据了解，该项目通过集成先进的生产工艺、制造装备、条码技术、物流技术和实时信息互联技术等，以高端智能生产装备为基础，闭环物流系统为架构，打造从零部件到模块再到成品的智能配送和准时化制造系统，实现生产、信息、物流、仓储等制造全过程的集成式、智慧型管理。

“依托健康医疗、智能化、国际化三大战略，通过自主拓展与投资并购相结合的途径，深耕电力产业，加速拓展健康医疗产业，我们立志将三星医疗发展成科技型、品质型、综合型的多元化企业集团。”三星医疗相关负责人说。

原载于《投资与合作》2017年第二期

一年上百亿、三年翻一番、五年翻两番

宁波南部滨海新区：建设生态新城 打造湾区明珠

▲宁波南部滨海新区

一年之计在于春。

走进四月的宁波南部滨海新区，一片勃勃生机，开发建设的涌动气息扑面而来：工地上，运输车辆往来穿梭，大型机械联合作业，奋力加快厂房建设；厂房里，工人们紧张有序地忙碌着，抓紧时间把一台台设备安装到位；管委会大楼内，电话铃声此起彼伏，商务洽谈、规划论证等希望的种子正在孕育萌芽……

今年，作为宁波的“南大门”、宁波都市圈辐射台州的“桥头堡”、环杭州湾产业带和温台沿海产业带相连接的重要节点，宁波南部新区将全力落实工业产值“一年上百亿、三年翻一番、五年翻两番”目标要求，坚持创新引领，实施规划争一流、平台提能级、交通促互通、建设拼速度、招商求突破、产业强集聚六大举措，充分发挥作为市级开发大平台的功能优势和强大动能，凝神聚力建设都市新门户、打造南翼新港城。

通用航空 分得万亿产业一杯羹

2015年，《浙江省通用机场发展规划》提出，到2030年全省将建成80个通用机场，宁海通用机场是浙江省规划建设的7个一类通用机场之一，也是宁波地区首个获批的通用机场。去年5月，国务院办公厅出台《关于促进通用航空业发展的指导意见》，到2020年全国将建成500个以上通用机场，通用航空业经济规模超过1万亿元。

作为我市首个一类机场，宁海通用机场项目进展顺利，争取2018年完成机场项目建设并投入运行。据悉，项目计划总投资6.5亿元，用地规模约600亩，一期跑道规模800×30米，远期拓展预留2400×45米，现已成功入选省“十三五”重大交通设施项目和2017年省重点工程项目。目前，项目已完成可研、飞行程序设计、水保、稳评、能评、环评等前期报告编制，正积极对接相关单位加快审批进度；同时，机场试验段地基处理工程已进场施工。投资约2.5亿元的通航大道项目，将有效贯通宁波南部滨海新区与宁海通用机场，目前通航大道已完成招投标工作，下步将正常施工，预计两年后完工，投入使用。

▲ 汽车智能小镇

围绕机场规划的宁海滨海航空小镇，位于宁波南部滨海新区下洋涂区域，紧邻沿海高速复线互通口，交通区位优势明显。整个小镇规划范围3.54平方公里，核心建设范围1.18平方公里，结合产业发展将扩展至6平方公里。目前，《宁海通用航空产业发展规划》《宁海滨海航空小镇概念性规划及重点区块城市设计》编制工作正在进行中，计划年内完成。

宁波南部滨海新区有关负责人表示，在建镇理念上，紧紧围绕“通航+”，以通航飞行运营服务和航空主题旅游为双核驱动，以休闲运动、科普博览、应急救援为特色，以体育赛事和航空体验为抓手，布局旅游、运营、服务、智造四大功能板块，打造“一区两基地”：国家通用航空综合示范区、国家航空体育产业示范基地、国家航空应急救援应用示范基地。

利用特色小镇平台，践行产城融合理念。这是南部滨海新区开发建设的成功经验之一。去年年初，宁海智能汽车小镇入选省级特色小镇第二批创建名单，并在去年5月成功入围省级十大示范特色小镇创建单位。一年来，新区积极践行五大发展理念，坚持产业、文化、旅游、社区“四位一体”和生产、生态、生活“三生融合”的创建理念，全力推进宁海智能汽车小镇创建工作。统计数据显示，过去一年，智能汽车小镇完成固定资产投资30亿元，累计已达46亿元，入驻企业82家，实现规上工业产值8.6亿元，服务业产值22亿元。与此同时，小镇三纵两横主干道已建成、小镇展示馆投入使用，知豆电动汽车、奇亿金属、特色商业街等重点项目扎实推进。知豆电动汽车公司成功获得纯电动汽车独立生产资质，新能源汽车产业链基本形成，特色产业集群集聚日益凸显。一个集新能源汽车整车制造、研发、体验、文化、旅游为一体的特色小镇正加快形成。

未来几年，新区将大力发展新能源汽车、生物医药、通用航空、新材料和现代模具五大产业，加快产业集聚，发挥特色小镇建设优势，新增建设生命健康小镇和新材料小镇等重要平台，力争成为长三角地区战略性新兴产业的重要增长极。

智慧城市 让新区万物互联、信息互通

当4G网络已经成为人们生活的必需品时，5G网络开始崭露头角。而在宁波南部滨海新区，这样的技术已经为智慧城市建设和智能智造提供多样化的信息服务。去年年底，新区启动总投资5000万元的智慧城市项目，目前已完成投资2000万元，一期将于今年8月全部完成。

据宁海智能汽车小镇信息化项目有关负责人介绍，项目的建设内容主要包括：1、园区LTE专用网络，解决了移动办公和智能制造的管道问题，为宁海智能汽车小镇未来物联网的大规模应用推广提供了良好的平台，同时该网络的建成可减少大量地面线缆布放，美化了环境；2、建设了免费WIFI网络和便民信息服务设施，同时还将建设全景导览、景点详情、旅游信息服务等智慧旅游相关设施，为小镇居民和外来旅游人士提供良好的信息便民服务；3、建设了智慧管理平台，接入了气象、水利、海洋渔业、环保、交通、视频监控等信息，能高效实现应急指挥调度功能，同时接入了园区其他各项智能化应用，提高了小镇管理效率；4、建设了环境综合治理平台和城市三维建模平台，为小镇的综合执法

▲ 机场效果图

管理、违建管理、河道与污水全天候监测、安防监控、交通管理、地下管网监测等工作提供了高效的智慧化管理监测手段；真正达到智慧城管和智慧交通的目标；5、建设了能耗监测系统，实现了小镇的电、水、气等各项能耗的监测和安全监测与预警，达到了合理使用能源与资源的目的，体现了绿色环保的理念。

该负责人表示，通过宁海智能汽车小镇的信息化建设，最终将达到人文居住的智能化，社会治理和小镇管理的智能化及工业制造的智能化。

用一种更为形象生动的说法，就是“让所有的物件都有生命。”新区管委会有关负责人向我们描绘了新区智慧城市未来模样的缩影：“每一颗古树、每一幢建筑，我们都装了二维码，然后再给它们建档，大家拍摄它的照片，点赞数最高的可以作为封面。既可以科普又可以让人感受到人情味。你想去一家企业，扫了二维码就可以看到企业信息，然后导航前往，而且只要开启导航，企业就能接到信息，知道你正在前往。”

智慧城市的建设，不仅是先进的生活体验，更是巨大的产业机会。5月份，浙江省最大的VR体验中心将在新区落成。项目投资2000万元，建设内容包括飞机飞行器、汽车驾驶模拟器等。除了旅游体验之外，这里还可以做VR教室，实现生动的体验式教育，增强即视感和现场感。“但前面这些只是个引子，我们要开展VR的实景拍摄和VR的共享，等游客量大了，让他们把自己的VR设备都聚集到我们这里来共享使用，再给他们提相应的使用意见，这样可以形成一个文化产业。”新区管委会上述负责人说。

人才集聚 为大众创业、万众创新搭建大舞台

区域发展为了集聚人气，吸引人才为持续发展提供动力。南部滨海新区坚持引资、引智、引才相结合。截至目前，仅新能源汽车产业一块，就已经引进销售、研发、管理等中高级人才500余名。在知豆研发中心，团队中有高级工程师118人，工程师172人；国内专家顾问28人，外籍专家14人，其中日本专家4名，意大利专家10名；大学本科以上学历占比90%以上。“我们计划今年招收大学生300名，各类中、高级技工、工程师300名，目前已开始第二轮全国高校校招活动。”宁海知豆电动汽车有限公司招聘部负责人表示。

去年 7 月份毕业的蒋博士通过面试成为宁海知豆的一名技术人员。谈起这几个月在宁波南部滨

海新区工作生活的感受，他开心地说，这边的生态环境好，工作待遇也不错，而且所选的岗位专业对口，实验室的设备也非常先进，能够发挥自己的一技之长，觉得蛮舒心的，要向同学朋友多推荐宁波南部滨海新区。

随着开发建设的推进，创新团队和项目不断涌入。新区金港创业基地由中小散企业聚集区逐渐蜕变成战略性新兴产业孵化区，集中了一批宁波市“3315”人才创业项目。新区共有金港创业基地一期、二期、三期，众创空间等4个创业创新基地。眼下，金港三期和众创空间正在建设，总面积18万平方米，其中众创空间7.5万平方米。

“高端产业的发展，迫切需要高端人才的支撑。”近年来，新区创新引培方式，加快人才集聚，加大人才引进、技术研发、品牌建设和上市融资等奖励扶持力度。一方面，实行招商引资与招才引智一手抓，与知名高校、科研院所开展人才合作机制，通过牵头举办专题人才招聘会，参加省内外高端人才峰会，与上海、南京知名猎头机构合作，重点引进高端人才；另一方面，放大宁海知豆等重点企业的人才辐射带动效应，大力实施以企聚才，同时定期开展人才交流、业务提升服务，指导企业申报对接重点人才项目。

为解决人才和企业团队的后顾之忧，新区创新“人才+基金”“项目+基金”的培育模式。产业基金的设立运行，成为新区引导企业创业创新的“秘籍”。首期规模为8亿元的新能源产业基金，吸引了索菱科技、德洋电机等多个涉及电机、电池、整车、汽车零部件等配套产业项目落地，形成了特色产业集聚。这一改变也带来原先入驻企业的转型，年产23万吨新型不锈钢精密材料的奇亿金属项目在投产后瞄准了小镇建设带来的无穷商机，迅速完成产品的转变，将主业集中于汽车材料制造与应用上。本地知名的汽车模具上市企业双林集团，原本专注于传统汽车模具的生产，在精准招商和特色产业集聚的磁力效应下，双林DSI变速器、新能源汽车模具等项目抢滩智能汽车小镇。

▲ 汽车智能小镇景观

随着宁波都市圈建设的不断深入，以其优越的资源禀赋和区位优势，宁波南部滨海新区正由一片沧海桑田变成一番投资热土，战略地位日益凸显。宁波南部滨海新区将坚定目标、砥砺前行，力争建设成为宁波南部新中心、湾区经济先行区、创新发展示范区，全力助推我市建设国际港口名城、打造东方文明之都。

原载于《投资与合作》2017年第二期

INTESIGHT
宁波裕兰信息科技有限公司

360°环视ADAS系统

-3D全景环视
-盲区检测系统
-开门预警系统
-车道偏移警示系统
-运动目标识别
-拥堵缓解跟车系统
-全自动泊车系统

双目前视ADAS预警系统

-前车碰撞预警
-前方车道偏离警示系统
-特殊障碍物碰撞预警
-城市低速碰撞预警
-前车移动提醒
-行车记录

裕兰科技
致力于成为
车载视觉领域世界级的
全方位解决方案供应商

宁波裕兰信息科技有限公司
上海市浦东新区锦绣东路1999号

乾景投资以客户为本始终如一　是您了解走进澳洲的最佳选择

乾景投资是一家总部位于澳大利亚墨尔本市中心的移民留学房产置业投资管理的专业服务机构。公司由澳洲本土资深房地产领域专家，专业移民律师，留学团队以及华人精英团队组成。以“客户至上”为经营根本，为客户提供全方位的跨国一站式服务。

墨尔本：　地址：Level 13.North Tower.459 Collins St Melbourne VIC 3000
电话：0061-03-96203058　手机：0061-452-185388
上　海：　地址：上海市徐汇区零陵路899号飞洲国际大厦30A　电话：4008219033　021-34770179

乾景投资 TOPP VIEW

全国免费咨询电话 400-8219-033
致电我们　对话澳洲移民留学房产专家

微信号：Aus_ToppviewProperty
关注我们 了解澳洲最近新资讯

上海滩的宁波帮杰出代表

清末，宁波人在上海经商者已达40万人，成为上海一支巨大的移民集团，并跻身于全国著名商帮之列。他们所经营的工商企业分布极广，并在许多行业中占有重要地位，尤其金融和航运两业在沪上独占鳌头，涌现出一大批成功的企业家。据1936年《上海工商名人录》统计，在沪工商界名人1836人中，宁波人有453人，占1/4；又据同年有关资料统计，上海238家民族资本工厂的创办者中，由宁波人开办的企业有56余家，约占1/5（《中国近代工业史》）。另据《上海的发端》等资料统计，自清末至1930年间，在沪35种民营行业（如银行、交易所、航运、化工、染织、毛纺、水泥、仪器、灯泡、电表、钟表、五金、医药、印刷、烟草、南货、西服等等）的“沪上第一”，均由宁波帮企业家首创

1916年8月22日，孙中山先生给予“宁波帮”极高的评价，并对宁波寄予厚望：“……宁波开埠在广东之后，而风气之开通不在粤省之下，且凡吾国各埠，莫不有甬人事业，即欧洲各国，亦多甬商足迹，其能力与影响之大，固可首屈一指者也。”

130年前，德国地质学家利希霍芬曾多次来到浙东沿海考察，他惊异地发现：“沿海有特殊种族，如宁波人……宁波人是浙江人中的特殊分子……尤其是商业中的宁波人，完全可以和犹太人媲美。”

19世纪后期,以新式商人为主的宁波帮商人将商业利润投资于航运业、金融业、工业等新兴领域，形成实力雄厚的宁波帮金融资本和工业资本。这一时期的宁波帮以当时我国对外开放的桥头堡——上海为基地，创造了100多个全国第一，涌现出一大批“大王”，抒写了中国工商业史上的百年辉煌。

在创办和经营近代企业过程中，宁波帮中涌现了一大批影响广泛的企业家、金融家，形成了宁波帮近代企业家的群体。宁波帮凭借自己浓厚的经济实力，广泛的社会关系，强烈的时代意识，成为中国的第一大商帮。

① 朱葆三

朱葆三（1848—1926）,定海人。一八七八年自设慎裕五金号和新裕商行。曾先后独资或合资开设华安保险公司、兴化铁厂、上海织呢有限公司等，并投资交通、电力、自来水、面粉、丝织等行业。一八九七年参与创办中国通商银行。辛亥革命时期，担任沪军督府财政总长，曾先后担任中华商业银行董事长，浙江兴业银行总经理，浙江地方银行董事。晚年参与创办中国红十字会、华洋义赈会、仁济善堂、四明公所、四明医院、上海公立医院、上海孤儿院和定海公学、宁波益智学校等二十余项。为表彰其社会公益功绩，于黄浦滩西命名为“朱葆三路”（今上海溪口路），这是上海以中国人命名的第一条马路。历任宁波旅沪同乡会及上海总商会会长、副会长。是宁波帮早期的一面大旗。

② 叶澄衷

叶澄衷（1840-1899），慈溪人。14岁到上海，驾小舢板船往来黄浦江面，供应外轮所需生活物品。1862年（同治元年）在虹口开设老顺记商号，经销五金零件。遂成巨富。后投资金融业，在上海、杭州、镇海、芜湖、湖州等地开设票号、钱庄，鼎盛时竟达108家。又相继开办上海燮昌火柴厂、纶华缫丝厂。1896年盛宣怀筹办成立中国通商银行，被指派担任总董。1899年病重时，捐道建中国第一所私立新式学校（1901年建成，取名澄衷学堂,今上海澄衷高级中学）。

叶澄衷赢得了五金大王、火油大享、江南甲富、国内巨富等美称。清皇朝曾御赐“乐善好施”匾额。

③ 严信厚

严信厚（1828—1906），慈溪人，1864年前后，由同乡买办胡光墉介绍给李鸿章。被李鸿章委任为驻上海襄办转运饷械。后又任河南盐务督销、署天津盐务帮办等职，积资巨富。

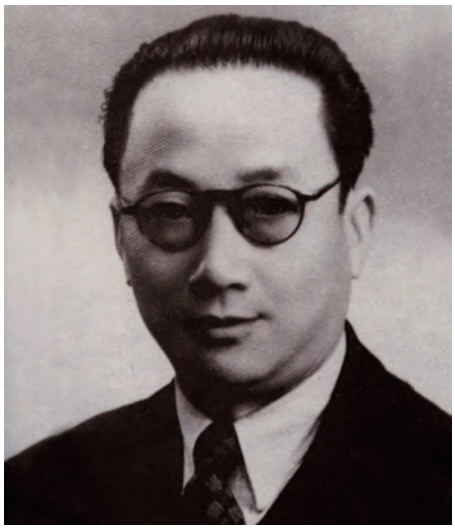
严信厚曾长期担任上海道库惠通官银号经理，掌管上海道的公款收支。为打破当时外国银行独霸中国金融市场的局面，他发起创建中国自办的第一家银行——中国通商银行，于1897年任该行第一任总经理、总董，并参与创办四明银行和中国第一家保险公司——华兴保险公司。他曾长期担任上海四明公所董事。

1902年，严信厚受两江总督 委托，创立了我国第一个商会组织——上海商业会议公所(上海总商会的前身)。严信厚被盛宣怀委任为上海商业会议公所首任总理。严信厚是清末民国初期时候影响力最大的宁波商人。

④ 虞洽卿

虞洽卿（1867—1945），慈溪龙山人，15岁到上海当学徒，1894年后任德商鲁麟洋行买办、华俄道胜银行买办。1903年独资开设通惠银号，发起组织四明银行。1905年上海发生大闹公审公堂案，与组织当局交涉获胜，遂名闻沪上。1908年创办宁绍轮船公司。1911年上海光复后任都督府外交次长等职。1914年独创三北公司。1920年合伙创办上海证券物品交易所，任理事长。1923年当选为上海总商会会长。抗战时期坚持抗日爱国，日军占领租界后赴渝经营滇缅公路运输，支待抗战。1945年4月26日在重庆病逝，安葬于故乡龙山。

虞洽卿是民国时期最有名的商人之一，也是近代上海一位最著名的社团领袖，更是宁波帮中一个无法替代的领袖。



⑤ 胡西园

胡西园(1897—1981)， 镇海柴桥人。少年就读镇海中学，从浙江高等工业学校毕业后，只身到上海。

胡西园到上海后，把业余时间投入到了电灯泡制造技术国产化的研究。在1921年4月4日成功地制造出了第一只国产电灯泡(长丝白炽泡)。

1923年春，创办中国亚浦耳灯泡厂；亚浦耳公司在胡西园独立自主经营方针指导下，生产和销售稳步前进，终成为中国一家规模较大、设备较先进、产品品种较多的电器公司。到抗战前夕，亚浦耳公司已有四大工厂，名列当时全国电器业之首。胡氏本人也成了近代中国电器业之泰斗，世界电器业的著名人物。

1946年，试制成了国产第一支日光灯管。1950年，正式投产。

1956年，亚浦耳公私合营，更名为亚明灯泡厂，胡继续任总经理。1965年胡西园退休。1981年4月18日，病逝于上海。

⑥ 刘鸿生

刘鸿生（1888—1956），祖籍定海，出生于上海，中国近代著名爱国实业家，以经营开滦煤炭起家，后将资本投资火柴、水泥、毛织等业，被誉为“中国火柴大王”和“毛纺业大王”。

刘鸿生由一个从事十年买办生涯的商人，成为集“煤炭大王、火柴大王、毛纺大王、水泥大王”等于一身的“企业大王”，经营领域遍布轻重工业、运输业、商业和金融业，创立了近代中国数一数二的民族企业集团。

刘鸿生在上海独资或与人合资设立华商上海水泥公司、中华煤球公司、大华保险公司、华丰搪瓷公司、章华毛绒纺织公司、中华工业公司、华东煤矿公司、中国企业银行等。1932年11月，出任国营轮船招商局总经理。

抗日战争爆发后，还担任国民党政府火柴专卖公司总经理、全国专卖总局局长。

⑦ 方液仙

方液仙（1893—1940），字传沆，镇海人，1893年出生上海。1911年创办中国化学工业社，先后开设4个分厂，成为当时中国日用化学工业规模最大的厂家之一。生产销售三星牌牙粉、雪花膏、生发油、花露水等，与洋货轻工产品相抗衡。

1915年，方液仙集资办厂，扩大生产三星牌蚊香，1923年，方液仙首先研制成功中国第一代牙膏- - 三星牙膏。

1937年5月，方液仙联合吴蕴初、蔡声白等在上海创办中国国货联营公司，由于方液仙在国货运动中的作用和影响，他被社会各界誉为“国货大王”。

抗战期间，中化社与国货公司日益壮大，成为日军的心腹之患。

1940年7月25日上午11时，日伪精心策划的政治绑架谋杀案，方液仙不久被日伪杀害，年仅47岁。

⑧ 项松茂

项松茂（1880-1932），中国新药业先驱。鄞县人。1900年学成后投身中国新药制药业，先后在上海中英药房、汉口中英药房分店任职。

1911年任上海五洲药房总经理后，引进制药先进技术。至1929年，项的企业横跨众多工商业领域，成为上海实业巨头之一。项松茂首创亚林臭药水、东吴药棉、甘油、牛痘苗、人造自来血等；同时特约林德兴工厂仿制德国“蛇牌”外科手术器械和医院设备。项松茂由此成为中国西药业设厂自制药品、医疗器械的先驱。“人造自来血”为五洲大药房赢得巨量现金流的同时，也为项松茂赢得极好的商业名声。1915年，还在美国旧金山“巴拿马太平洋世界博览会”上获得银奖，远销南洋一带。

“西药大王”和“肥皂大王”的美誉，是对项松茂为中国民族工业作出杰出贡献的充分肯定。

⑨ 宋汉章

宋汉章（1872-1968），余姚人， 1900年，盛宣怀在沪创办第一家官私合营的华资银行—中国通商银行。1912年1月大清银行改名〝中国银行”由宋汉章任经理。1918年7月任第一届银行公会会长。1925 年任上海总商会会长、上海银行公会及上海华洋义赈会会长。1931年任新华信托储蓄银行董事，同年创中国保险公司，又发起中国保险学会。1935年3月任中国银行总经理。还任至中银行董事长。他虽身在政治中心，但在商言商，厌谈政治，确保了上海中国银行的独特地位。

宋汉章的名字与中国银行紧密地联系在一起。1948年，宋汉章任中国银行董事长，1949年上海解放前夕，宋汉章坚持不去台湾，被挟持至香港。

中国银行的百年历史，起码有50年离不开他。可以毫不夸张地说，如果没有宋汉章，中国银行的百年史将要另写。”

⑩ 秦润卿

秦润卿（1877—1966），慈溪人。1891年到上海协源钱庄当学徒，1917年提升为经理。1929年与王伯元、李馥荪等接办中国垦业银行，秦任董事长兼总经理。秦润卿从1920年被选为上海钱业公会会长，此后，连任七届会长，长达15年之久。此外，曾兼任上海总商会副会长、中央银行监事、交通银行上海分行经理、四明银行常务董事、嘉丰纺织厂和大有余榨油厂董事长等职。他长期担任上海钱业公会会长，成为公认的上海钱业领袖，并为中国本土金融业——钱庄业的发展与进步做出了重大贡献。

秦润卿嗜书成癖。他将在慈城的一座私宅捐献作公，辟为“抹云楼国书馆”，他被推为宁波旅沪同乡会永久会董，秦润卿作为上海银钱业领袖长达约半个世纪之久，是一位对近代上海乃至全国金融事业的发展有着重要影响的人物。

⑪ 黄楚九

黄楚九（1872-1931），余姚人。少时迁家上海，先后研发“艾罗补脑汁”，“补力多”补药和“乐口福”麦乳精等。 1917年筹资80万元建大世界游艺场， 1924年创办中华电影公司。1919年至1920年还开设日夜银行、上海夜市物品证券交易所。

黄楚九是上世纪初上海实业界的著名人物。中国西药业的先驱，中国娱乐业的先驱。

他一生创业横跨诸多领域，时人称他为“百家经理”。他创办了中国第一家民族资本制药企业“龙虎公司”，开设了中国第一个综合性娱乐场所“上海新世界”，开办了亚洲最大的娱乐中心“上海大世界”，发行了中国第一家娱乐报纸《大世界报》，建立了拥有21个医药企业的医药帝国“黄氏医药集团”，涉及医药、娱乐、金融、房地产等行业，涉足领域之广，几乎无人匹敌。

⑫ 蒉延芳

蒉延芳（1883-1957），出生在镇海的一个贫苦农民家庭。是一位德业双馨的爱国实业家，开国大典那天，他曾作为上海工商业的代表之一，站在天安门城楼上见证了这一历史性事件。也是在49年以前唯一多次受到毛泽东、周恩来接见的宁波商人。

1929年，蒉延芳正式出任浙兴银行地产部经理。他买下静安寺路（南京西路）西摩路（现陕西北路）以西一带大批空置土地，建设沿街商业用房、民用住房和与之配套的菜场等设施.又先后在施高塔路（现山荫路）、霞飞路（现淮海中路）、狄思威路（现溧阳路）建造了“兴业里”、“兴业坊”、“浙兴里”等房屋，以出租收取房租，“浙兴”房地产业务一枝独秀，保持了稳步发展。

1954年，蒉延芳当选为第一届全国人大代表。1955年他被任命为上海市交通运输局局长。

供稿：宁波帮博物馆

1985 年航拍甬江两岸，右为江东，左为江北

1985

宁波旧影

□ 选自《甬商》摄影 余德富

甬江作为宁波的母亲河，似一条玉带将江东和江北划分开来。80年代，带有时代气息的低矮平房铺满了甬江两岸，黑色和红色成了最常见的色彩。作为漕粮海运的重要河道，曾经的甬江上到处是大大小小的船只，它们承载着家庭的期盼，奔走在甬江之上。如今的甬江在保留了老外滩、庆安会馆等老建筑的同时，一座座高楼大厦、一个个商业中心如雨后春笋般出现在甬江两岸，让这条有着悠久历史的母亲河续写改革创新的华美诗篇。

原载于《甬商》076期

服裝私人設計
高級量體定制

SENIOR PRIVATE CUSTOM
QUANTITY BODY DESIGN

服装文化与生活的传播者

提升您男性性力的高品质服饰

高端男装品牌的海派创意人为您匠心打造

您喜爱的意大利风格

免費上門量體
RESERVATION SERVICE

请扫描二维码 关注ELASATON

上海泰尼服飾有限公司

雁乡 Yan xiang

源自
北大荒八五三

最优生态环境
一季有机杂粮

黑龙江红兴隆农垦利达粮食经销有限公司隶属于黑龙江农垦总局红兴隆八五三农场旗下的国资背景企业。生产基地位于黑龙江雁窝岛，全国营销中心位于上海徐汇，主要肩负着有机食品板块的业务拓展。公司注册并拥有“雁乡”品牌，已拥有东北有机长粒香大米、黑金贡米茶、早餐系列、野生菌菇系列、非转基因甜糯玉米、谷物果粒粥等六大系列有机绿色食品，是一家集有机农产品种植、产品研发及生产、全国营销推广、产品售后服务为一体的综合性企业。雁乡的有机杂粮产自东北地力肥沃的黑土，种植基地位于黑龙江靠近俄罗斯边境的雁窝岛八五三农场，有大雁故乡之美称，故称“雁乡”，1995年雁窝岛成为国家级自然湿地保护区。

贡米茶

¥248

内容物：定制版米茶*2盒+定制雁乡青瓷杯*1个
原料有机 古法炒制
消脂解腻 健脾利湿

酱油 and 醋

¥158

内容物：
饺子醋250ml*1
香醋250ml*1
陈醋250ml*1
饺子酱油250ml*1
醋中茅台 百年味道
泉水为引 古法酿造

野菌山珍宴

¥188

内容物：
野生榛蘑80g*1
野生圆蘑80g*1
野生优质春耳80g*1
野生优质秋耳80g*1
原生态　纯天然
深山野生 产量稀少

春节礼盒

¥368

内容物：
1、早餐杂粮粥490g*1
2、早餐豆浆豆315g*1
3、早餐木耳84g*1
4、有机红芸豆300g*1
5、有机黑豆300g*1
6、有机糯米300g*1
7、有机小米300g*1
8、有机黑米300g*1
9、有机黄豆*1
10、野生榛蘑50g*1
11、野生元蘑50g*1
寒地黑土一季粮
有机健康属雁乡

黑龙江红兴隆农垦利达粮食经销有限公司
上海总代理:达孚生物科技（上海）有限公司
地址:上海市闵行区都会路2338弄（总部一号）12号2楼
电话:021-54220891

热烈祝贺

上海市宁波商会
第三届第一次会员代表大会
成功召开

宁波 · 北仑

2017年7月16日